

# CONSEJO DE ADMINISTRACIÓN DEL FONDO DE MUTUALIDAD

## Acta Sesión Ordinaria

Se convoca a sesión ordinaria No.42-2023 a celebrarse el lunes 30 de octubre del 2023 a las 6:00 pm. Sesión virtual bajo la cuenta 57329066 a nombre del Colegio de Periodistas- Fondo Mutualidad y amparados al artículo 10 del Reglamento de Sesiones Virtuales.

### Presentes

Nombre	Cédula:	Puesto	Lugar
Wilberth Quesada Céspedes	1-0749-0357	Presidente	San José
Ma. Eugenia González Alvarado	2-0312-0250	Secretaria	San Isidro, Alajuela
Laura González Picado	1-0779-0322	Tesorera	Goicoechea
Mercedes Quesada Madrigal	1-0703-0066	Vocal I	Sn Antonio, Desamparados
Aleyda Solano Torres	1-0433-0573	Vocal II	San Sebastián
Gerardo García Murillo	1-0993-0024	Fiscal	Sn Antonio, Coronado
Arles Fonseca Bolaños	1-1376-0417	Analista de crédito I	Sala de sesiones
Magaly Mora Monge	6-0348-0508	Asistente administrativa	Tibás
Carlos Fonseca Bustos	1-0814-0904	Jefe Fondo Mutualidad	San Sebastián

El presidente Wilberth Quesada:

Iniciamos la sesión al ser las 6:17, sesión ordinaria número 42-2023 de este lunes 30 de octubre y sesión virtual bajo la cuenta 57329066 a nombre del Colegio de Periodistas Fondo de Mutualidad y al amparo del artículo 10 del reglamento de sesiones virtuales.

### ***ARTÍCULO PRIMERO: CONOCIMIENTO DEL ORDEN DEL DÍA.***

El presidente Wilberth Quesada:

Someto a votación el orden del día, ¿doña María Eugenia?

La secretaria María Eugenia González:

De acuerdo.

El presidente Wilberth Quesada:

Gracias, ¿doña Mercedes?

La Vocal 1 Mercedes Quesada:

Aprobada.

El presidente Wilberth Quesada:

Gracias, ¿doña Aleyda?

La Vocal 2 Aleyda Solano:

Aprobada.

El presidente Wilberth Quesada:

Gracias, ¿doña Laura?

La Tesorera Laura González:

Aprobada.

El presidente Wilberth Quesada:

Y el suscrito también, con el voto de los 5 directores aprobado el orden del día.

***Acuerdo 01-42-23: Se aprueba el orden del día. (Acuerdo en firme y por unanimidad)***

El presidente Wilberth Quesada:

Voy a decretar un receso de 5 minutos a partir de ahora entonces para que por favor apaguen la grabación.

## ***ARTÍCULO SEGUNDO: CONOCIMIENTO, DISCUSIÓN Y APROBACIÓN DEL ACTA.***

**2.1** Lectura y aprobación del acta sesión extraordinaria No. 15-23 del miércoles 11 de octubre del 2023.

El presidente Wilberth Quesada:

Someto a votación, los directores que estén a favor del acta 15-23 sírvanse manifestarlo, ¿doña María Eugenia?

La secretaria María Eugenia González:

Perdón, de acuerdo. A veces no le escucho bien.

El presidente Wilberth Quesada:

Gracias, ¿doña Aleyda?

La Vocal 2 Aleyda Solano:

De acuerdo.

El presidente Wilberth Quesada:

Gracias, ¿doña Laura?

La Tesorera Laura González:

De acuerdo.

El presidente Wilberth Quesada:

Gracias, ¿doña Mercedes?

La Vocal 1 Mercedes Quesada:

De acuerdo.

El presidente Wilberth Quesada:

Gracias, y la presidencia también de acuerdo, se aprueba el acta 15-23 del 11 de octubre.

***Acuerdo 02-42-23:** Se aprueba el acta de sesión extraordinaria No. 15-23 del miércoles 11 de octubre del 2023. (Acuerdo en firme y por unanimidad)*

**2.2** Lectura y aprobación del acta sesión ordinaria No. 40-23 del lunes 16 de octubre del 2023. Se traslada a la próxima sesión

**2.3** Lectura y aprobación del acta sesión extraordinaria No. 16-23 del jueves 26 de octubre del 2023. Se traslada a la próxima sesión

### ***ARTÍCULO TERCERO: CORRESPONDENCIA***

**3.1** Oficio No. CP-JD-671-23 de Junta Directiva: recibimiento PAO y Presupuesto del Consejo.

El presidente Wilberth Quesada:

¿Don Carlos, es solo de conocimiento?

El jefe del Fondo Carlos Fonseca:

Sí es de conocimiento, sí, es la entrega de los informes que nos solicitaron hechos en tiempo y forma.

El presidente Wilberth Quesada:

Lo damos por recibido entonces y pasemos al siguiente punto.

### ***ARTÍCULO CUARTO: CRÉDITOS Y SUBSIDIOS***

#### **4.1** Créditos

El jefe del Fondo de Mutualidad Carlos Fonseca, realiza la explicación detallada de la solicitud de los créditos. Recordando que la información a continuación es de carácter sensible y no va el detalle en el acta. La solicitud es la siguiente:

**4.1.1** El colegiado, solicita crédito Sin Fiador por un monto de ¢1.500.000.00 a un plazo de 36 meses y tasa de interés del 21% anual.

La recomendación de la administración es positiva.

Los directores no tienen observaciones.

El presidente Wilberth Quesada:

Lo someto a votación, ¿doña María Eugenia?

La secretaria María Eugenia González:

Totalmente de acuerdo con la recomendación emitida.

El presidente Wilberth Quesada:

Gracias, ¿doña Mercedes?

La Vocal 1 Mercedes Quesada:

Aprobado.

El presidente Wilberth Quesada:

Gracias, ¿doña Aleyda?

La Vocal 2 Aleyda Solano:

Aprobado.

El presidente Wilberth Quesada:

Gracias, ¿doña Laura?

La Tesorera Laura González:

Aprobado según la recomendación de la administración.

El presidente Wilberth Quesada:

Gracias y esta presidencia también, de acuerdo con la recomendación de la administración, aprueba el crédito solicitado por parte del colegiado con 5 votos a favor, aprobado y queda en firme de una vez.

***Acuerdo 03-42-23: Se aprueba crédito solicitado por el colegiado, crédito Sin Fiador por un monto de ¢1.500.000.00 a un plazo de 36 meses y tasa de interés del 21% anual.***

*Cumpliendo con lo establecido en el Reglamento de Crédito. (Acuerdo en firme y por unanimidad)*

## **4.2 Subsidios**

Subsidios autorizados por la administración de acuerdo con la política PO-FM-03-2014 aprobada en sesión ordinaria No. 20 del 03 de junio del 2014.

#	<i><b>Colegiado (a)</b></i>	<b>Tipo</b>	<b>Familiar</b>	<b>Monto</b>
1		Fallecimiento	Madre	¢300.888.01

El jefe del Fondo Carlos Fonseca:

Este es de conocimiento.

El presidente Wilberth Quesada:

Es de conocimiento correcto, entonces tomamos nota.

**4.2.2** Solicitud de subsidio de retiro colegiada, carné, 20 años colegiada, monto ¢1.114.400.40.

El presidente Wilberth Quesada:

Este es de aprobación sí.

El jefe del Fondo Carlos Fonseca:

Sí señor y cumple con los requisitos.

El presidente Wilberth Quesada:

Someto a votación la recomendación para el aprobar la solicitud de subsidio de retiro de la colegiada, ¿doña María Eugenia?

La secretaria María Eugenia González:

De acuerdo.

El presidente Wilberth Quesada:

Gracias, ¿doña Aleyda?

La Vocal 2 Aleyda Solano:

De acuerdo.

El presidente Wilberth Quesada:

Gracias, ¿doña Mercedes?

La Vocal 1 Mercedes Quesada:

De acuerdo.

El presidente Wilberth Quesada:

Gracias, ¿doña Laura?

La Tesorera Laura González:

De acuerdo, según ha señalado por la administración.

El presidente Wilberth Quesada:

Y esta presidencia también, de manera que tenemos 5 votos a favor aprobado por unanimidad y queda en firme.

***Acuerdo 04-42-23:*** *Se acuerda aprobar subsidio por retiro a la colegiada Lady Ann Umaña Segura, por un monto de ¢1.114.400.40. Cumple con lo establecido en el Artículo 21 del Estatuto del Fondo de Mutualidad del Colegio de Periodistas. (Acuerdo en firme y por unanimidad)*

## **ARTÍCULO QUINTO: INICIATIVAS**

### **5.1 Iniciativas de la Presidencia:**

No hay.

## 5.2 Iniciativas de los miembros del Consejo:

La secretaria María Eugenia González:

No, lo que tengo es tal vez se podría pegar cuando Magaly informe sobre lo del Colegiado.

El presidente Wilberth Quesada:

¿Alguna otra directora?

Perdón, yo nada más, recordarles que, pero sí lo voy a dejar ahí nada más para que conste en actas, que el jueves es la asamblea, espero que todos puedan asistir y ahí, pues naturalmente, como ustedes saben que está dentro de la agenda, vamos a rendir los informes de lo que ya habíamos aprobado, que es el PAO presupuesto ejecutado el 2023 de este año y presentar también si nos queda tiempo al final, el presupuesto 2024 de una manera muy, muy resumida, qué es lo que corresponde ya don Carlos me ha trasladado la presentación base, yo la voy a revisar y vamos a proceder para verlo en la asamblea del jueves, para que todos lo tengamos presente, nada más. Yo creo que todos pueden ir, ¿sí?

La secretaria María Eugenia González:

Si Dios quiere.

La Vocal 2 Aleyda Solano:

Si Dios lo permite

La Vocal 1 Mercedes Quesada:

Yo espero poder ir si Dios quiere también.

El Fiscal Gerardo García:

Yo voy a estar presente como corresponde.

El presidente Wilberth Quesada:

Perfecto, ¿usted va a presentar el suyo, fiscal?



El Fiscal Gerardo García:

Sí señor.

El presidente Wilberth Quesada:

¿Alguna otra iniciativa de miembros del Consejo?, doña Laura, adelante.

La Tesorera Laura González:

Quiero exponer una situación. Para poder cumplir con el cargo de tesorera tengo que estar como cliente el Banco Popular, yo no soy cliente del Banco Popular, entonces se me está pidiendo una constancia salarial como trabajador independiente, o sea un CPA, el cual tendría yo que pagar, como les decía, si fuera que yo tuviera cuenta y yo digo, me sirve porque es algo personal y una vez que lo utilice el Colegio, pero en este caso no, entonces yo quería ver si existe la posibilidad que ese gasto que tiene que ver con mi labores lo pueda asumir el Fondo.

La Vocal 2 Aleyda Solano:

Laura, perdón, compañeros, nosotros tenemos contratados unos CPA, ¿correcto?

¿Qué podríamos hacer?, porque Laura viene entrando y la verdad es que lo que menos se imagina uno es que uno va a colaborar y ahora tiene que sacar dinero, y ella no anda, así como dice en verdad como todos andamos, entonces propongo digo yo, si nosotros podemos hacerle ese estudio por medio de uno de nuestros CPA que es seguro y no gastamos en uno de afuera, ¿qué les parece?

El presidente Wilberth Quesada:

Sí, yo particularmente también comparto esa preocupación de doña Aleyda, y estaría totalmente de acuerdo en que este tipo de gastos que son muy puntuales, que en este caso es de una directora y que es para poder ejercer su labor, sea reconocido en el caso nuestro, el Fondo, lo que compete al Fondo, en el caso del Colegio, pues lo que le compete al Colegio, aquí la única interrogante que yo tengo es, ¿dónde cargaríamos ese gasto?, la administración

nos podría hacer la recomendación, porque es una certificación de un CPA. Entonces, ¿de qué manera lo podríamos registrar?

El jefe del Fondo Carlos Fonseca:

Ahí lo que podemos hacer es la solicitud del CPA, nada más buscamos el que menos nos cobre para que no golpee tanto y nada más es lo único que ocuparíamos.

La Vocal 2 Aleyda Solano:

¿Don Carlos y en cuánto andamos con un CPA ahora?

El jefe del Fondo Carlos Fonseca:

Depende del monto, eso es muy caprichoso puede andar hasta en ¢46.000 después de ¢1.000.000 más o menos por ahí. Podemos negociar también con los con los proveedores que tenemos para que nos hagan una curva.

La Tesorera Laura González:

Yo estoy dispuesta a aportar información, eso no es el problema, lo que pasa es que la única cuenta que tengo es del BCR, entonces ahí sí, igual me está pasando con el Colegio, ya se resolvió, pero en el Banco Nacional es otra procesión, pero ahora con el Banco Popular es un Banco muy particular y en este caso no ha habido forma de quitarse el tiro.

El presidente Wilberth Quesada:

Me parece, de lo que había cuestionado, era si esa certificación era necesaria, en virtud de que la representación del Colegio la tiene exclusivamente la presidencia, y entonces yo no sé qué tanto, desde el punto de vista de la tesorería, es necesario este tipo de certificación, pero si el Popular la pide tal cual, hay que emitirla, no hay otra.

Entonces, yo aquí lo que tal vez creería es que podríamos tomar el acuerdo de encargar a la administración para que proceda a hacer las indagaciones del caso a efectos de que se haga este reconocimiento a doña Laura en su calidad de tesorera para que pueda emitir ese certificado e informe a este Consejo cuál sería la alternativa para el registro de ese gasto y

además, pues nos indique de cuánto sería ese gasto una vez que haya visto las diferentes opciones con los CPA que tenemos, ¿les parece si procedemos en esa línea?

Lo prometo a votación tal y como lo he manifestado para que quede constancia de esa manera, ¿doña María Eugenia?

La secretaria María Eugenia González:

De acuerdo.

El presidente Wilberth Quesada:

Gracias, ¿doña Aleyda?

La Vocal 2 Aleyda Solano:

De acuerdo.

El presidente Wilberth Quesada:

Gracias, ¿doña Mercedes?

La Vocal 1 Mercedes Quesada:

De acuerdo.

El presidente Wilberth Quesada:

Supongo que doña Laura se abstiene, ¿doña Laura?

La Tesorera Laura González:

Sí.

El presidente Wilberth Quesada:

Doña Laura se abstiene y el voto a favor también de esta presidencia, 4 votos a favor y una abstención, para que la administración proceda de conformidad con lo que se ha indicado.

***Acuerdo 05-42-23:*** Se acuerda encargar a la administración para que proceda a hacer las indagaciones del costo de certificación de CPA para la tesorera Laura González Picado,

*requerido por el Banco Popular para desempeño de sus funciones en tesorería. Además de cuál sería la alternativa para el registro de ese gasto. (Acuerdo en firme y por unanimidad)*

### **5.3 Informe de la Tesorería:**

El presidente Wilberth Quesada:

Informe de tesorería, ¿doña Laura?

La Tesorera Laura González:

No hay ningún detalle nada más que se haga lectura el día de la Asamblea General de la rendición de cuentas de doña Marilyn.

El presidente Wilberth Quesada:

Sí, así vamos a proceder y según veo en la bien agenda el informe de tesorería de la Junta lo va a sumir doña Yanancy.

La Tesorera Laura González:

Sí, después de lo conversado es lo más prudente, porque ella termina su ejercicio el 28 de septiembre y yo asumo el 10 de octubre.

### **5.4 Asuntos de la fiscalía:**

El presidente Wilberth Quesada:

¿Don Gerardo?

El Fiscal Gerardo García:

Don Wilberth no hay ninguno de momento, muchas gracias.

## ***ARTÍCULO SEXTO: ASUNTOS DE LA ADMINISTRACIÓN***

### **6.1 Presentación comparativo tasas de interés**

El presidente Wilberth Quesada:

Adelante don Carlos.

El jefe del Fondo Carlos Fonseca:

Aquí tengo una de las tareas que tenía pendientes, después de sacar alguno de los miles de enredos que tenía, entonces ya acá y con la cooperación del equipo, entonces ya pude presentarles este comparativo que me parece bastante interesante.

Aquí tenemos un comparativo del crédito sin fiador, acá estamos haciendo un comparativo con lo que tenemos del Fondo, tenemos un hermano gemelo que es un poquito más grande que nosotros, pero es interesante comparar lo que ellos hacen, el BCR, el Nacional, el Banco Popular y Coopenae, como podemos ver acá con respecto a la tasa de interés de crédito sin fiador, si estamos un poquito por arriba de lo que son estas entidades, con excepción de Davivienda, que está esto un poco más dirigido.

Lo que es en plazo, sí estamos bastante equiparados, podemos ver que el CFIA para esta línea presta a 6 años, el BCR a 10, el Nacional a 12, el Banco Popular a 14, Coopenae a 9 y Davivienda a 5, son más caros y con una tasa más alta. Acá la gran diferencia en este tipo de crédito para que tomen nota es el monto para prestar. Creo que en el tema de apetito de riesgo ahí estamos un poquito más quedados como podemos ver en nosotros estamos 3, el CFIA presta 6, el BCR 10, el Banco Nacional 15, el Popular 20, Coopenae 25 y Davivienda con 10 es la otra línea, es lo que es la cuota por millón, que eso va muy de la mano de la tasa de interés y estamos bastante equiparados con el tema de la cuota por millón, nosotros cobramos casi ¢20.000, CFIA está cobrando ¢24.000 porque el plazo de ellos es un poco más corto, entonces la cuota se les va para arriba, el BCR 18% y tiene una cuota de ¢18.000 y así sucesivamente.

Entonces aquí para tomar nota, si estamos cómodos con el límite de crédito a prestar en esta línea, dado que sí es un poquito más de riesgo, por eso la tasa y bajar la tasa no es una opción, porque ese es el que nos da la parte de los ingresos que van al estado de resultados.

El presidente Wilberth Quesada:

Don Carlos un segundo, ¿es que esa tasa es variable, la de los bancos?

El jefe del Fondo Carlos Fonseca:

No, esa tasa casi que es fija, lo que son las cooperativas sí la manejan variables en el caso del CFIA esa sí es fija, sí, los otros bancos son tasa variable, se tiene razón.

El presidente Wilberth Quesada:

Sí, los bancos usan tasas variables y más con el tipo de plazos.

El jefe del Fondo Carlos Fonseca:

Y ellos juegan con el tema. Aquí es donde nos da también una ventaja competitiva en el sentido que nuestro colegiado puede estar tranquilo que se sabe lo que va a pagar.

El presidente Wilberth Quesada:

Sí, pero, tal vez ahí perdón, yo he comentado mucho el tema de la necesidad de migrar hacia tasas variables y además, el estudio actuarial de alguna manera también nos lo pone ahí de frente ese tema, porque de nuevo el tema de tasas fijas, es que por supuesto, en épocas donde la tasa de interés está bajando como sucedió ahora este año particularmente, usted se sale de mercado, y veámoslo ahí tenemos un 21%, contra un 16%, contra un 18%, contra un 7.75% de otros actores, entonces usted queda fuera de mercado. Naturalmente sucede lo contrario, si las tasas empiezan a aumentar, que uno tenga una fija y aquellas empiezan a estar por encima de la fija mía.

¿Cuál es el tema?, y el costo financiero cuando tenemos una tasa fija y las tasas están aumentando, no se logra cubrir, y que, si se cubre, por supuesto, cuando están bajando, yo creo que uno tiene que hacer como un ensayo, y esto le corresponde a la administración, sobre ese tema, de las tasas variables y el impacto que esas tasas variables pueden tener. Eso es muy sencillo porque usted lo puede hacer con un histórico, don Carlos puede tomar un crédito de hace 5 años que se asumió a una tasa fija de 21% del lado nuestro y traerse el histórico de cuánto fue lo que le redituó esa tasa en un monto x, no importa, durante estos 5 años al Colegio y que hubiese pasado si con ese histórico, tal y como fue el comportamiento

real de las tasas de interés de esos 5 años, se hubiese comportado con una tasa variable, con un gap, póngale la de mercado no importa, y a partir de ahí, para conocer cuál es la realidad, yo creo que ese ejercicio es necesario.

Yo no voy a decir que vayamos a tomar una decisión en este momento de variar o no una tasa, ya que ya hicimos el primer esfuerzo con el crédito de vivienda y estamos imponiendo una tasa variable. Creo que es justo y que es necesario que migremos, hacia una tasa variable. Sí, pero por supuesto que es un estudio, reiteró que tiene que hacer la administración porque, aunque es facultad del Consejo de Administración establecer esas tasas, sería algo muy interesante que uno pudiese exponerlos en una asamblea y mostrar con números por qué se migra hacia tasas variables, pero bueno, se lo dejó ahí anotado a don Carlos de la administración, para que pueda hacer el estudio.

El jefe del Fondo Carlos Fonseca:

Don Wilberth y señores del Consejo, aquí es importante, también, cuando se migra a una tasa variable, tomar en cuenta una tasa piso y una tasa techo para no golpear el tema del colegiado.

La Tesorera Laura González:

Don Carlos, nada más una consulta, el CFIA tiene esta tasa fija que usted dice, pero fija anual, me imagino.

El jefe del Fondo Carlos Fonseca:

Son 6 años los que ellos tienen, por lo general los Colegios Profesionales manejan las tasas, igual las organizaciones que no son tan grandes como los bancos ellos sí manejan ese margen de poder variar tasas igual, un Banco Nacional tiene como 5 productos de crédito sin fiador, y son tasas anuales, me indica que Magaly, es correcto; ellos manejan varios productos, dependiendo de la estrategia que van a utilizar o el momento, entonces ellos van variando ese tipo.

Acá es importante que ya tenemos cierta cantidad de créditos colocados a tasa fija, que es un tema que sí ha dado seguridad al colegiado, pero como dice don Wilberth, también desde el

punto de vista de rentabilidad, sería importante hacer ese ejercicio y ver cómo varió la tasa en el plazo en que lo tienen formalizado a ver si ha llegado más arriba o ha llegado más abajo, tomando como base tal vez alguno de los bancos que manejan ese esquema de tasa variable.

La Tesorera Laura González:

¿Y cuántos agremiados tendrá el CFIA?

El jefe del Fondo Carlos Fonseca:

Ellos son grandísimos, son más grandes que nosotros, y ellos tienen la ventaja de que tienen que colegiarse. Yo hice esa misma pregunta, ellos tienen organigrama como de 24 personas en el fondo tienen una unidad de subsidios, una unidad de crédito, una unidad de todo, sí son bastante grandes.

El presidente Wilberth Quesada:

Y lo otro es el tema de los límites de crédito, vean que el nuestro es bajísimo, ¢3.000.000, con esos límites no podemos competir ante la banca que tiene límites de ¢15.000.000, ¢20.000.000, pero bueno, no se trata necesariamente de eso, yo sí de nuevo reitero la necesidad de que este estudio se haga considerando ese tema, 35.620 colegiados dice Magaly, no tiene punto de comparación.

Ahí de nuevo, creo que es importante hacer este estudio don Carlos, y haga un histórico móntese un histórico de este tipo de créditos, 5 años, o un plazo de 10 años, si quiere también y los modela para ver si a partir de que, si se hubiesen empleado tasas variables, con un histórico que ya sucedió, obviamente, cuál hubiera sido el resultado. Porque además honestamente si uno observa una tasa de 21% en este momento, donde la básica pasiva anda en 6.5%

El jefe del Fondo Carlos Fonseca:

5.80, por ahí.

El presidente Wilberth Quesada:



Tiene un GAP brutal, o sea, tiene un GAP de 3, casi 4 veces, eso no puede ser, y mucho menos si realmente estamos en beneficio del colegio, o sea, cómo nos vamos a estar ganando cuatro veces la tasa básica pasiva, no tiene razón de ser, esto hay que verlo, así como es, porque es un negocio, pero nuestro negocio es el afiliado también.

El jefe del Fondo Carlos Fonseca:

Sí y a veces en esto se gana, a veces se pierde, pero sí ahí el margen está un poquito amplio.

El presidente Wilberth Quesada:

Pero es que con tasa ajustable usted no va a perder.

El jefe del Fondo Carlos Fonseca:

Y teniendo un piso.

El presidente Wilberth Quesada:

Yo consideraría ahí, perdón para no atrasar esta presentación, nada más don Carlos, que se haga ese estudio para tener una propuesta que podamos en las próximas semanas, de reforzar ese criterio de migrar a tasa variable, ojalá tenerlo antes de la Asamblea Extraordinaria que sería a finales de noviembre para el tema del Estatuto, como ahí vamos a plantear el tema de las inversiones, podríamos aprovechar para tener ese tema también de decirle al colegiado, que vamos a estar migrando hacia tasas variables, siempre en beneficio de ellos.

El jefe del Fondo Carlos Fonseca:

La siguiente línea es la línea de crédito con fiador, acá la tasa es un 16% por 10 años, ¢6.000.000, los demás emisores sí andan con una tasa, el CFIA a un 14% a 10 años, ¢20.000.000 ahí nos triplican en el monto de prestar, el BCR un 14.50%, 15 años, ¢80.000.000, ahí sí están tirando la casa por la ventana, Banco Nacional, son tasas variables como lo dijimos, 18%, 12 años, ¢100.000.000. Esos son los topes máximos, van de la mano de la capacidad de pago del asociado, no quiere decir que a todo mundo le van a prestar ¢100.000.000, tiene que darle, el Banco Popular como podemos ver, ya bancos privados y cooperativas ya andan de ¢30.000.000 a ¢35.000.000 y los plazos de 9 a 14 y de tasas

variables del 16%, 16.75%, igual habría que hacerle, bueno con que hagamos el ejercicio con uno de los productos ya más o menos nos damos cuenta cómo anda el asunto.

Aquí podemos ver que sí, igual nuestro apetito de riesgo es bastante bajo, aun inclusive que aquí estamos prestando con fiador.

El presidente Wilberth Quesada:

También hay que revisar esos límites porque estamos muy bajos, exageradamente bajos, vean el mismo CFIA con ¢20.000.000, no supera en 3.

La Tesorera Laura González:

Muy interesante Davivienda, con la tasa más alta a menor tiempo y vea lo que presta y la tasa demasiado alta.

El presidente Wilberth Quesada:

Aprobó el plazo.

La Tesorera Laura González:

Sí, por eso.

El presidente Wilberth Quesada:

Claro es que tienes un plazo de recuperación muy corto a una tasa alta, es parte del juego, pero nadie sensatamente iría a Davivienda a pedir un crédito con fiador.

El jefe del Fondo Carlos Fonseca:

Con esa tasa casi de tarjeta.

La Tesorera Laura González:

Igual sin fiador imagínense que la tasa es del 24%, igual el mismo plazo, la cantidad de ¢2.000.000 adicionales y es de mil colones y resto la diferencia de la mensualidad, materialmente ahí no se puede ir.

El presidente Wilberth Quesada:

Igual don Carlos, yo creo que habría que tomar varias líneas haciendo ese ejercicio histórico, de nuevo, es muy sencillo y lo puede hacer tanto para créditos personales como para otras líneas, incluso vivienda.

El jefe del Fondo Carlos Fonseca:

Crédito para cancelación de deudas, este es un crédito que se mueve bastante a nivel bancario. Nosotros tenemos una tasa de 14%, de 10 años y ¢8.000.000 de límite de crédito, CFIA presta al 11.5%, 15 años, aquí es importante que CFIA no es competencia nuestra, nada más es una referencia porque es un Colegio Profesional; el BCR a 14%, a 15 años, ¢50.000.000, Banco Nacional 18%, 12 años, hasta ¢100.000.000, Banco Popular 16%, 14 años, hasta ¢30.000.000, igual ellos prestan bastante en esta línea.

Acá Davivienda con un margen bastante grande, para hacer una cancelación de deudas, hasta ¢10.000.000 y el plazo corto, aquí en plazo siento que nosotros estamos en un plazo adecuado y también ¢8.000.000 para cancelación de deudas creo que no está mal realmente, porque ya más de eso ya se vería más como un crédito con garantía hipotecaria, tal vez, pero aun así cada caso se analiza independientemente, con respecto a esta línea porque la gente está bastante endeudada y por lo general quiere salir de las tarjetas, por ejemplo, es lo que más tienen y en lo que más se endeudan, con este tipo de crédito yo considero que se le arregla la vida a más de uno.

En el crédito hipotecario, tenemos el escenario que tenemos en este momento, pero el crédito normal está a 9.5%, a 30 años, hasta un 85%, en nuestra campaña así están las condiciones y esa sería la tasa, el CFIA nótese que ellos están al 7.50%, a 3 años, el cuarto año tasa básica pasiva +4%, ellos ya manejan el este rubro, igual 30 años, casi todos los emisores y casi todos manejan este la tasa variable o revisable como en el caso del Banco Nacional que igual ellos tienen n cantidad de líneas de crédito, dependiendo igual que el BCR, el Banco Popular maneja tasa básica pasiva +8.25%, ese sí está duro definitivamente porque ahí estamos hablando de casi un 13.5%, tomando en cuenta como está la tasa, Coopenae un 11.15%

revisable y ajustable cada 2 años, también está un poquito más alta, y Davivienda, que parece que le estoy haciendo una mala propaganda, pero baja los primeros 5 años después del cuarto año, ahí llega casi que al 11%.

El presidente Wilberth Quesada:

Pero eso lo tiene en dólares porque eso es tasa prime, +2.75 esos son dólares, no son colones.

El jefe del Fondo Carlos Fonseca:

Sí, eso está mal así, igual los bancos privados por lo general le tiran más al crédito en dólares como Davivienda, Promérica, el BAC, aunque tiene las dos líneas, eso sí. Para el análisis tomar los que están en colones que son Coopenae, Popular, Banco Nacional, BCR, CFIA.

El presidente Wilberth Quesada:

Es posible que Davivienda sea en colones, pero le pusieron tasa prime, o sea, eso es lo que está mal ahí, porque eso tiene todas las condiciones para hacer en colones

Ahora, ahí lo importante perdón, solo porque es la condición que nosotros estamos estableciendo para estos 3 meses, pero esa no es nuestra condición real.

El jefe del Fondo Carlos Fonseca:

No, esa no es nuestra condición real exactamente, es un 9.5%, a 30 años igual y al 85%.

El presidente Wilberth Quesada:

Bueno, vean que eso nos saca el mercado, 9.5%, con una tasa básica en 6 +2.75, nosotros deberíamos andar por abajo del 9, o sea, con esa tasa estábamos matando al colegiado.

El jefe del Fondo Carlos Fonseca:

posiblemente por eso sea la baja colocación en ese producto.

El presidente Wilberth Quesada:

Y ahí tendremos que revisar con la experiencia que tengamos en estos 3 meses con este crédito de vivienda, si esas condiciones se pueden mantener o no, pareciera que sí, para no

salirnos de mercado y porque justamente estamos en una tasa variable. Vean el caso del BCR con un 8.95% por 2 años, y después tasa básica +4.5, igual que el Nacional, que tiene el 8.75% y los ajusta a cada 2 años.

Aquí uno va a encontrar de todo, eso es definitivo y aquí lo que uno tiene que buscar es la medida que no te saque de mercado, y eso uno básicamente lo logra ver en esta columna del costo por millón, porque al final de cuentas es en lo que la gente puntualmente se fija, eso es lo que al final de cuentas tiene que ver con el tema de la liquidez de tus ingresos, que tanto los puedas estirar o no, pero igual en Carlos yo creo que se puede hacer el ejercicio también para estos, a partir de lo que nosotros tenemos actualmente y de esta propuesta, que incluso es bueno hacerlo a la luz de la propuesta como un histórico, este sí tiene que ser con un plazo más largo, obviamente, no de 5 años, pero sí para que uno pueda a partir de ese histórico, ver si de verdad hemos estado maltratando o no al colegiado y si ha sido una tasa rentable para nosotros mismos, es un ejercicio de finanzas sencillo.

Pero bueno, no tengo ningún comentario, salvo nada más que estos ejercicios, siempre sirvan para algo y ese algo es para ver cómo estamos y para ver qué cambios hay que hacer porque si no, pues no nos sirve de mucho.

#### El jefe del Fondo Carlos Fonseca:

Crédito de salud, no es muy común, pero sí es muy común que la gente esté sacando créditos en este tipo de líneas, ya sea para salud, ya sea para estética. Acá manejamos una tasa de un 10% a 8 años, hasta ¢5.000.000, en el caso del CFIA está a un 7%, más bajo, 8 años y el mismo monto, Banco Nacional al 8% por 20 años con garantía, y el BCR al 10%, a 20 años con garantía igual.

Sería un tema igual de analizar, aquí podemos ver que, con respecto a los montos, están bastante equitativos, con excepción del Banco Nacional y el BCR, que sí prestan montos más fuertes. Recomendaciones acá tasas actuales competitivas, hay que hacerle el ejercicio que indica don Wilberth, línea de crédito son competitivas con el mercado, límites a financiar

con fiador, sin fiador, están por debajo del comparativo del mercado, es un hecho, el apetito de riesgo ahí es bastante bajo.

Con este comparativo podemos validar actualmente que somos competitivos, seguimos la línea de crédito del sector del cual queríamos enfocarnos aquí, si bueno viéndolo desde otra perspectiva y siguiendo el tema del beneficio del colegiado, que la idea del Fondo no es este lucrar con ellos, sino ser solidarios y darles las mejores condiciones, creo que el ejercicio es bastante válido de ver cómo se presentan con respecto a tasa física fija o tasa variable y las tasas fijas son competitivas en el mercado, son atractivas para los colegiados desde la perspectiva de que sí sé lo que tengo que pagar, que para muchas personas es importante eso, pero si le baja está bien pero si le sube ahí es donde se recibe el brinco.

El presidente Wilberth Quesada:

Entonces no son tan competitivos, todo depende de qué lado está usted.

El jefe del Fondo Carlos Fonseca:

Todo depende de la lupa con la que se vea.

El presidente Wilberth Quesada:

En estas conclusiones, naturalmente ya por lo expresado, tendría en mis reservas para hacer esas conclusiones así tal cual están, yo ahí lo que agradecería, don Carlos, para que en cuestión de dos semanas lo podamos tener, que se haga el ejercicio a la luz de la realidad de las tasas de interés, un histórico ahí nada más, un modelo que hay que montar en diferentes líneas para ver si lo que nosotros hemos mantenido, que han sido tasas fijas hasta la fecha, realmente son uno, competitivas, dos si son rentables y tres si van en beneficio del colegiado o no, porque aquí, aunque te repito, esto es un negocio y es un negocio que tiene una palabra que se llama “rentabilidad”, también para nosotros como Fondo de Mutualidad es importante que esté esa rentabilidad, sí, pero en beneficio del colegiado, o sea, no quiero competir con Nacional, con un BCR, y con un Popular, con los privados, con las mismas mutuales, por un tema de rentabilidad para el Fondo, quiero competir con ellos pero para dar el mejor beneficio posible al colegiado, generando rentabilidad para el Fondo.

Eso es en principio, lo que uno debería buscar, entonces lo dejamos tal vez ahí, si le parece, pues mejor lo tomamos como acuerdo para cuestión de dos semanas sea presentado ese estudio de tasas ya con ese ejercicio de históricos en diferentes líneas de crédito, por parte de la Administración, ¿les parece?, ¿doña María Eugenia?

La secretaria María Eugenia González:

Está bien, me parece.

El presidente Wilberth Quesada:

Gracias, ¿doña Mercedes?

La Vocal 1 Mercedes Quesada:

Sí, claro, de acuerdo.

El presidente Wilberth Quesada:

Gracias, ¿doña Aleyda?

La Vocal 2 Aleyda Solano:

Si me parece.

El presidente Wilberth Quesada:

Gracias, ¿doña Laura?

La Tesorera Laura González:

Me parece prudente.

El presidente Wilberth Quesada:

Gracias, con el voto de esta presidencia, 5 votos a favor aprobado por unanimidad, para que la Administración proceda de conformidad con lo indicado.

**Acuerdo 06-42-23:** *Se acuerda solicitar a la Administración que realice un estudio de tasas de históricos en diferentes líneas de crédito, el cual deberá ser presentado en dos semanas. (Acuerdo en firme y por unanimidad)*

## **6.2 Cuadro comparativo de entidades que ofrecen tarjetas crédito y débito: marca compartida.**

El jefe del Fondo Carlos Fonseca:

Este punto es una tarea que me habían dado para ver la factibilidad o la posibilidad de que el Fondo pudiera tener una tarjeta con marca compartida con algún emisor de tarjetas. Para esto, me di a la tarea de reunirme con varios emisores de tarjetas, ellos me dieron varias propuestas.

Tuve una reunión con la gente de Coopenae, que ellos actualmente le dan a servicio a algunos Colegios Profesionales como el Colegio de Ciencias Económicas, dónde le dan el servicio de marca compartida de tarjeta. El tema con ellos acá es lo siguiente, tenemos a Coopenae que tiene pide la afiliación como cooperativa a cada uno de los afiliados, entonces aquí nos cobran ¢5.000, los costos para establecer una marca compartida con ellos son de \$8.000 una sola vez pagada en tramos. La implementación con Coopenae son \$1500, la emisión del plástico de 500 a 950 tienen un costo de \$5.30 por tarjeta y el costo de impresión por unidad es de \$6, eso es para ponerle el logo ahí del Fondo. ¿Los porcentajes de intercambio que recibiríamos? Serían de 0 a 500 un 5%, de 501 a 1000 un 7% y de más de 100 un 10%.

Con Coopeservidores, coche servidores. Ellos presentan otro modelo de negocios un poquito diferente, por ejemplo, igual que con Coopenae, con ellos se necesita una filiación, un aporte de capital, nos hacen un costo por plástico de \$5.5, no nos cobran implementación ya les voy a decir por qué y la formulación de cada tarjeta de \$14 y tiene un costo mensual de \$3. Acá el negocio de ellos es que nosotros les compartamos la base de datos y ellos emiten tarjetas, denegados como emisor de marca compartida, realmente creo que no manejan el concepto tan bien como lo maneja Coopenae.

También me reuní con la gente del Nacional, vimos todo lo que queríamos, cómo se podía hacer y en un correo ellos me indican que como mínimo necesitan 5.000 prospectos que es la cantidad mínima para que el negocio sea rentable, entonces no, no aplican.



Me reuní con Promérica, pero realmente me trajeron otro modelo de negocios que ni lo incluí porque no aplicaba.

Y el Banco Popular también hice contacto con ellos, pero como les debo papeles, yo creo que por eso no se reunieron conmigo, pero igual creo que acá el esquema de negocio, este estudio ya lo había dicho previamente para la cooperativa del Banco Central, y me había arrojado que por el volumen y el tamaño que tenemos, no somos rentables y para nosotros no es rentable meternos en un negocio de estos.

La Vocal 1 Mercedes Quesada:

Yo solo tengo una pregunta ahí, o por lo menos momentánea, esos ¢3000 por tarjeta de forma mensual de Coopeservidores, ¿es un cargo a cada una de las personas que obtengan la tarjeta, como un gasto administrativo?

El jefe del Fondo Carlos Fonseca:

Sí, como lo que hace Credomatic, o la que hace Promérica que le cobra un costo de administración, el problema de ellos es que ellos no son tarjeteros, y los tarjeteros como el BAC, como Promérica, ellos van a negocios grandes donde puedan colocar muchas tarjetas o, por ejemplo, la marca compartida que tiene en Walmart, que ahí llega y llega y llega gente, entonces la colocación para ellos de tarjetas es buena.

Aquí el otro tema, digamos que también preocupa es en el tema de la administración, que fuera una tarjeta de débito y para tener una tarjeta de débito con ellos tendríamos que hacer intermediación financiera, entonces no es nuestra línea, tampoco y tendríamos que tener a nuestros afiliados con cuenta con ellos, que tampoco sería una buena idea, pienso yo porque ellos, aparte de tarjetas, colocan créditos, entonces sería como abrirle la puerta al león para que se lleven nuestros clientes, no sé, es una apreciación muy personal.

La Tesorera Laura González:

Mi experiencia con Coopeservidores es que ellos, además de las tarjetas son muy atractivas, cuando empiezan con los créditos que también son atractivos, el problema es que le piden aporte al capital, que son como ¢20.000, dependiendo del préstamo y aparte de eso tiene que pagar uno un CS bienestar, y si usted se quita el CS bienestar que es un seguro médico que son ¢7.500 por mes pierde la póliza de vida, entonces tiene que seguir pagando y pagando para no perder la póliza de vida, el negocio es redondo. Yo realmente no, no creo que sirva para el tipo de colegiado, o sea, no creo porque eso sería inducir a un gasto adicional y no sé cuántos de los colegiados tendrán obligaciones con Coopeservidores también, si les será atractivo o no.

La Vocal 1 Mercedes Quesada:

Habría que ver la tasa de interés de las tarjetas de crédito también, yo las desconozco.

La Tesorera Laura González:

Son buenas pero el problema es ese, que hay otros rubros como el ahorro al capital, el CS bienestar y le meten muchas cosas más. Don Carlos no me queda claro, los costos con las marcas generales que son como \$8000, sería más o menos una inversión de \$3 por colegiado en este momento con lo que hay, la base, pero no me queda claro la implementación o los otros \$1500, o sea, ¿serían \$10.000 solo por tener tarjeta?

El jefe del Fondo Carlos Fonseca:

Sí, por eso es un negocio volumen como dice don Wilberth, porque habría que pagarles mensual por manejar toda la parte de lo que es, porque ahí sí la tarjeta sería del Colegio de Periodistas, saldría con el logo del Colegio de Periodistas y todo muy bonito, pero alguien tiene que manejar el tema de envío, de traer la información, entonces ellos cobran 1500 adicionales mensuales.

La Tesorera Laura González:

Son \$1.500 adicionales.

El presidente Wilberth Quesada:

Ahí el tema es, de nuevo, el volumen. Vean ustedes que el caso de Coopenae dice que le devuelve 5% de 0 a 500 y si son de 500 a 1000, 7%, y más de 100 un 10%, puede volverse muy atractivo recibir un 10% de vuelta, pero el tema es si vas a lograr tener realmente esas 1000 tarjetas pagando ese costo, un poco lo que vimos la semana pasada con el tema del mall virtual, y aquí sí tiene un inconveniente, yo soy socio de Coopenae, por ejemplo, tiene un inconveniente desde el punto de vista de ingreso, como lo decía Laura ahora en el caso de Coopeservidores, que es que usted tiene que dar un aporte de capital social, en este caso mínimo ¢5000, yo el que hago es más, pero ya eso de entrada pone a la gente como un poco indispuerto a entrar, porque eso tiene que estar sacando todos los meses ¢5.000 y aunque usted no los pierde porque van a capital social y en algún momento que usted se retira, se los devuelven, no a toda la gente le gusta eso.

De nuevo, yo dudo que uno pueda hacer el esfuerzo para decir que va a conseguir 1000 personas y colocar eso, para decir que eso pueda ser rentable. Yo diría, que es bueno tener la información, ya la tenemos, no creo que naturalmente, por lo que vemos ahí en el papel, no pinta en este momento como para traerlas de negocio, habría que ver después, tal vez ya directamente con Visa, con un Mastercard directo, si podría tener algún sentido, aunque siempre está obviamente referenciado a una a una institución financiera.

Porque lo otro también es, si uno se pone en esto y vas a terminar de compartiendo cierta información, es que tanto también pones en riesgo en la parte de tu negocio de crédito, porque al final de cuentas tanto les interesa a ellos como a nosotros, entonces si lo que va a terminar es venderle una tarjeta al colegiado y dándole otros productos que son competencia nuestra, pues no tiene sentido por tener solo la marca en la tarjeta.

No tengo ninguna otra observación, comentario o consulta, no sé si las compañeras tendrán.

La Tesorera Laura González:

No, yo lo que quería acotar es que esa obligación lo más rentable aquí sería 1000 para obtener un 10% ante la inversión de los \$8000, estamos hablando del 38% de los colegiados, y hay que considerar que hay mucha gente que no le gusta manejar más de 2 tarjetas, entonces ese

es otro predicamento. Fuera de eso hay que validar los convenios y el tipo de porcentaje que tienen esos convenios, la decisión no solamente es la inversión, sino también las otras ventajas que tendría el colegiado con la emisión de la de la tarjeta.

El presidente Wilberth Quesada:

Así es correcto. Bueno, lo dejamos ahí en suspenso para retomarlo tal vez en otro momento, parece que este no sería.

El jefe del Fondo Carlos Fonseca:

Don Gerardo tiene la mano levantada.

El presidente Wilberth Quesada:

Adelante, Gerardo.

El Fiscal Gerardo García:

Sí, nada más un detalle. Desde mi perspectiva muy personal, porque yo estoy en dos Colegio, en el otro Colegio tuvimos una tarjeta profesional que ya no está, por cierto, debo decirlo, y al final a muchos, yo todavía la tengo con otra nominación, porque ellos al acabar el convenio, simplemente al colegiado le ofrecieron seguir la tarjeta, pero con otro nombre.

El asunto acá es que, lamentablemente, pues estaríamos cómo empujando a la gente a un riesgo de un crédito más que no necesitan, entonces yo en lo personal recomendaría que esta idea de una tarjeta de crédito de marca se deseche porque realmente no le va a traer ningún beneficio a los colegiados. Esa es mi perspectiva personal. Gracias.

La Vocal 2 Aleyda Solano:

Yo, también, secundo el pensamiento de Gerardo, me hace pensar mucho porque más bien estamos ayudando por medio del Fondo a los que necesitan y acuérdense que hay personas que uno les dice, mire una tarjeta, y creen que la tarjeta se paga gratis, solita y no tienen ese cuidado. Yo soy de la vía de Gerardo también. Gracias.

La secretaria María Eugenia González:

Yo también.

La Vocal 1 Mercedes Quesada:

Yo igual.

El presidente Wilberth Quesada:

Por eso digo en otro momento, ahorita no, no es que estamos aprobando en todo caso, tener una tarjeta de membresía. Eso fue una solicitud que se hizo la administración para que averiguara y ya presentada su informe aquí y vemos que en este momento no es prudente entrar a un esquema de esos, entonces lo dejamos ahí.

La Tesorera Laura González:

Muchas gracias don Carlos, por el dato.

El jefe del Fondo Carlos Fonseca:

Con mucho gusto.

### **6.3 Control de Acuerdos**

El jefe del Fondo Carlos Fonseca:

Se nos instruyó que presentáramos los últimos dos meses, tenemos el de septiembre y el de octubre.

El presidente Wilberth Quesada:

Los vamos viendo entonces rápidamente por favor, yo sé que esto ya se adoptó nada más es para efectos de una revisión que conste en actas.

El jefe del Fondo Carlos Fonseca:

Aquí, se me instruyó por un memorándum del licenciado Yglesias sobre los apercibimientos. Se habló con la Dirección Ejecutiva, se conoció el caso, se le envió la información, vine para acá, vino para allá y al final ellos recomendaron el apercibimiento.

El presidente Wilberth Quesada:

¿Pero este apercibimiento lo va a hacer el Colegio?

El jefe del Fondo Carlos Fonseca:

No, el Fondo, se haría a través de este señor Ramón Yglesias que fue el que recomendó hacerlo, yo desde mi perspectiva, no lo vería tan necesario apercibirse a este proceso porque sencillamente si va a suceder algo y nos llega una notificación, entonces para qué vamos a gastar ¢70.000 pagándole a alguien. En el caso hay temas que son propios del Fondo, que lo ven los abogados del Fondo, y este es un tema de una propiedad que, aunque está a nombre del Colegio, es un tema del Fondo.

El presidente Wilberth Quesada:

Pero esto era para que el abogado pudiese, o sea, para que nosotros apercibiéramos tener abierta esa cuenta.

El jefe del Fondo Carlos Fonseca:

Sí, para que él pudiera poner el correo de él y que le llegara la información a él.

El presidente Wilberth Quesada:

Él es el que lleva el procedimiento.

El jefe del Fondo Carlos Fonseca:

Sí, él llevaría el procedimiento, exactamente.

El presidente Wilberth Quesada:

Habría que hacerlo. El otro es el cartel para contratación del tema del boletín institucional, ya se adjudicó, ¿ya está en proceso?

El jefe del Fondo Carlos Fonseca:

Ya está en proceso, ya se le notificó al adjudicatario, estamos boleando los temas precisamente a ver qué podíamos meter en ese primer boletín. A mí se me ocurre, no sé si ustedes lo tienen a bien, meter un poquito de la campaña de crédito, como son cuatro temas los que se habían hablado, lo de la campaña, un tema financiero, ya sea algún tipo de consejo financiero, tenemos lo de la asamblea ahora, pero creo que la asamblea que viene es más importante, donde se dan los cambios.

El presidente Wilberth Quesada:

¿Este saldría para noviembre? Ahí lo que habría que valorar es si se podrían meter los dos temas, hay que ver cuándo va a salir, uno pienso que tiene que ser el tema del presupuesto del 2024, y el PAO que más bien se va a quedar corto, porque el espacio es muy pequeñito como para poner todo lo que hay sobre eso, aunque como lo indicamos hay que hacer el link respectivo en la parte digital y este ver eventualmente, sobre todo el tema del cambio de los estatutos es algo que se puede plantear ahí también, dado que esa asamblea está para finales de noviembre. Son 3-4 cosas muy puntuales, y la administración tiene que ir viendo cuáles son esos puntos y los podemos conversar naturalmente, pero para no demorar este que debería salir a finales de noviembre.

Luego está el acuerdo relacionado con la campaña “Ven a mi casa esta Navidad” que está en proceso, tal vez don Carlos, de los productos que tenían que salir de esta campaña, ¿qué falta?, si falta bastante porque yo solo he visto los banners.

El jefe del Fondo Carlos Fonseca:

Hoy, ya les aprobé los artes y ya me tienen que estar pasando, hoy, me tenían que pasar lo que eran los cockies, pasarme los que eran los gifs, los que tenían la música. Lo que son la banderola y el roller up eso me lo dan el miércoles para ponerlos en la asamblea. La banderola no me la dan el miércoles, me la dan hasta el jueves por un tema de impresión que tienen ellos y tenemos que organizar con Proyección que en esa campaña está una entrevista con usted, unos podcasts, tenemos que ponernos de acuerdo para ver qué día los podemos hacer

y establecer el guion, el tema de lo que son las referencias de los artículos promocionales que también están ahí, que no me los han dado, ellos ya están posteando ya la semana pasada le dije que habían unos que habían salido sin el link al reglamento, ya los corrigieron.

El presidente Wilberth Quesada:

Perdón, a eso de la campaña, don Carlos, yo creo que hay que meterle más corazón, porque, de nuevo, esa campaña está hecha con el propósito de que podamos captar los créditos que queremos captar, solo ha venido uno por lo pronto y ya la campaña tiene 15 días, deberíamos estar saliendo con un par al mes más o menos para poder salir.

El jefe del Fondo Carlos Fonseca:

Tenemos en análisis 2 o 3 casos, entonces posiblemente la campaña se acabe antes de que inicie, pero ahí ya habría que tomar otras decisiones a ver que se hace.

El presidente Wilberth Quesada:

Esto ya es como una reflexión, tal vez porque en esta campaña creo que nosotros cometimos un error en el sentido de que no contratamos publicidad, o sea, no se contrató al quien ganase en el cartel que sacase publicidad en redes sociales, entonces nos quedamos con la orgánica, nada más, creo que eso fue un error, no lo vimos, se nos fue, nadie nos dijo nada, y bueno, ni modo.

El jefe del Fondo Carlos Fonseca:

Con el tema este, yo sí hice la consulta, a ver si había manera de que ellos publicaran en las redes del Colper y ellos me dijeron que no, que en las redes de ellos no.

El presidente Wilberth Quesada:

Pero no es un tema de publicar en las redes nuestras, obviamente se publica, el tema de la publicidad es que nosotros no le pagamos pauta, estamos en la orgánica, eso se nos fue a todos, mea culpa y de todos porque esto es fatal, esto no se nos pudo haber ido, estamos haciendo una campaña, estamos haciéndola orgánica.



Lo otro es don Carlos, yo no he visto aquí, o no me acuerdo si teníamos un tema del email marketing, si iba algo incorporado ahí o no, porque tampoco a mí no me ha llegado como colegiado ningún correo con el tema de la campaña, lo único que he visto, lo he visto por los posteos en redes sociales porque naturalmente yo sigo al Colegio y al Fondo, pero esto es porque yo lo hago, pero no se ha hecho.

La Tesorera Laura González:

Ni siquiera el WhatsApp del Colegio.

La Asistente Administrativa Magaly Mora:

Voy a decir algo bueno, primero ,el viernes se mandó un masivo del Colegio y ya yo he enviado este por WhatsApp he enviado información sobre esto, se supone o no se supone, ¿es que sabe qué es el problema?, cuando no tienen guardado el número del Fondo, entonces no les va a llegar nunca el mensaje porque yo lo mando en masivo y si usted manda por el WhatsApp del Colper y lo manda por el WhatsApp del Fondo, estamos dando el mismo mensaje a la misma población, los mismos contactos que yo tengo los tienen ellos, entonces estamos haciéndolo doble.

El presidente Wilberth Quesada:

El problema es que eso no se está haciendo ni de una.

La Asistente Administrativa Magaly Mora:

Sí señor, yo sí lo envié, qué pena, pero yo la semana pasada lo mandé.

La secretaria María Eugenia González:

Yo lo vi, a mí me llegó.

El presidente Wilberth Quesada:

A mí no me llegó.

La Tesorera Laura González:

A mí no.

El Fiscal Gerardo García:

A mí me llegó.

El presidente Wilberth Quesada:

De hecho, lo estoy revisando aquí para no cometer una injusticia.

El Fiscal Gerardo García:

Bueno, a mí sí me llegó el mensaje porque yo lo vi.

El presidente Wilberth Quesada:

¿Y de qué teléfono? ¿Perdón, cuál es el teléfono que debería aparecer?, para verificar porque a mí me llegan de pronto de dos aquí, pero yo estoy verificando.

La Asistente Administrativa Magaly Mora:

8404-9455.

El presidente Wilberth Quesada:

O sea, a mí no me llegó Magaly,

La Tesorera Laura González:

A mí tampoco me llegó.

La Asistente Administrativa Magaly Mora:

Sí, el problema es que ahí yo no sé cómo es que se bloquean los números, pero yo sé que hay mucha gente que no le llega información porque bloquean los mensajes del Fondo y yo no tengo forma de cómo obligar a la gente a que vea mi mensaje.

El Fiscal Gerardo García:

Si exactamente.

La secretaria María Eugenia González:

Así es.

El presidente Wilberth Quesada:

Perdón, un segundito para ordenar la conversación, el Fiscal adelante después doña Laura.

El Fiscal Gerardo García:

Gracias, es que tal vez logro hacerlo aquí también, un segundito y les voy a mostrar. Si ustedes lo ven acá, ustedes ven mi teléfono, ven que tiene dos mensajitos, uno dice bloquear y el otro dice añadir a contactos. Mucha gente efectivamente, casualmente cuando usted va a borrar un mensaje, también lo borra ahí y por error le da bloqueado automáticamente y se vuelan el mensaje, bloquean el mensaje y bloquean en este caso a la persona que le envían, lo que comenta Magaly, a mí sí me llegó, incluso me llegó este que es de la Asamblea General también, pero mucha gente ni tiene el teléfono, lo que hace es que por error al menos lo bloquea. Hay que ver en contactos bloqueados si ustedes tienen y no digo que sea el caso de don Wilberth, le doy un ejemplo, lo que mucha gente sí sé que lo hace porque me lo han dicho y es que han bloqueado el contacto del Colegio, que al menos este no es el mismo, Magaly el 1540 es del Colegio.

La Asistente Administrativa Magaly Mora:

El mío es el 8494-9455.

El presidente Wilberth Quesada:

Perdón nada más, o sea, qué curioso, porque yo tengo iPhone también y yo estoy revisando justamente si es que por algún motivo lo bloqueo y no tengo bloqueada la cuenta.

La Tesorera Laura González:

Doña Magaly, perdón, ¿de cuándo fue el envío?

La Asistente Administrativa Magaly Mora:

Ahí les estoy enviando pantallazo a don Wilberth y a doña Laura, que fueron los que me dijeron que no lo recibieron.

La Tesorera Laura González:

¿Pero cuando lo envió usted?

El presidente Wilberth Quesada:

18 de octubre

La Asistente Administrativa Magaly Mora:

18 de octubre, ahí está el pantallazo, ahí a los dos y les estoy poniendo toda la cuenta, la imagen, para que no piensen que yo estoy agarrándolo de otro lado, ahí está.

La Tesorera Laura González:

Doña Magaly no sienta que yo digo que usted no cumple, porque yo veo que usted trabaja mucho, lo extraño aquí es que yo no lo recibí y le soy honesta, lo único que he recibido del Colper fue la jornada de la salud femenina y el viernes que me mandaron lo de la convocatoria a la Asamblea General, de ahí en fuera, no tengo nada.

El Fiscal Gerardo García:

Lo que hay que hacer es revisar la base de datos.

La Tesorera Laura González:

A ese punto voy.

El presidente Wilberth Quesada:

Tal vez perdón, con el ánimo de nuevo, pues tampoco es extendernos mucho con esto. Yo sí le pediría a la administración, a Magaly, que puedan revisar a ver, puede ser que en algunos casos sean bloqueos, en otro no sé qué otras circunstancias, yo no soy especialista en esta parte, pero yo reviso el mío y vea aquí brinco el lunes 16 al jueves 19, eso que Magaly está enviando, que no tengo duda que lo envió porque ahí está el pantallazo, no me llegó, por qué

no sé y no lo tengo bloqueado, porque si no, no me llegarían estos otros mensajes que me han sido enviados y tampoco me ha llegado de parte de la base del WhatsApp del Colegio.

La Asistente Administrativa Magaly Mora:

Es que del WhatsApp del Colegio no va a llegar porque si yo tengo los 2.500 contactos, si ellos tienen los 2.500 contactos, no tiene sentido enviar los dos lo mismo, entonces por eso se envía. En cambio, por ejemplo, en el caso de los correos masivos, ellos son los que tienen el control de los correos masivos, pero el viernes a mí me consta que ellos lo enviaron porque la muchacha que lo envía es Melissa Navarro y ella me preguntó a mí, qué enviaba y yo le dije que lo del crédito hipotecario que era importante esa campaña, entonces que lo enviaran masivo.

El presidente Wilberth Quesada:

Sí, pero no llego, ¿y por correos has enviado algo?

La Asistente Administrativa Magaly Mora:

Sí, señor. El viernes por correo masivo porque ellos son los que tienen el control del correo masivo. Nosotros no tenemos ese control y tampoco, o sea, tampoco tiene sentido que yo vaya y agarre correos y le envíe correos masivos si ellos lo están haciendo y es la misma base de datos.

El presidente Wilberth Quesada:

No, yo eso lo entiendo naturalmente, pero es que no voy a perder tanto tiempo aquí en este tema, pero estoy revisando y de verdad a mí no me ha llegado, sí me llegó la agenda, me llega el Boletín del Colegio, el comprobante de pago, todas esas cosas me llegan curiosamente, y para qué voy a mentir, no me ha llegado este tema de la campaña y por eso justamente lo estoy poniendo en el tapete porque vean que ni por WhatsApp y yo de verdad no lo veo bloqueado ya revisé, yo diría ahí, tal vez este a la administración que revise a ver, de pronto aquí va a haber que hacer una especie de sondeo o algo así para ver si hay gente que se le está devolviendo o no y porque se le está devolviendo, no se le está devolviendo,

puede ser que algunos casos sean efecto que lo tienen bloqueado y no se han dado cuenta y hay otros casos que ignoro qué es lo que puede estar sucediendo para que no lleguen.

Mi preocupación siempre y no solo el tema de la campaña, sino en todo, es que tratemos de mejorar esas herramientas que tenemos que son relativamente limitadas, yo entiendo que no vamos a duplicar el tema de un envío que se hace por WhatsApp a través de las dos, si son exactamente los mismos, pero a mí, ahí me pongo como ejemplo, a mí no me llegó en el caso del correo del Colegio y no me llegó en el WhatsApp del Fondo, entonces para efectos míos, yo estoy desinformado como colegiado, salvo que entre a las redes, nada más, porque es la única manera en que yo me doy cuenta y yo no sé cuántos colegiados podrían estar en la misma condición mía.

Eso es un tema que hay que revisar, posiblemente en algún momento va a haber que hacer un sondeo, no digo que ahora, pero hay que hacer un sondeo de verdad preguntándole a la gente a ver si le están llegando, porque por algún motivo no necesariamente le están llegando a todos, eso es lo que yo pido, que se revise, doña Mercedes adelante.

#### La Vocal 1 Mercedes Quesada:

Nada más para conocimiento vea, en mi caso lo que sucede es lo siguiente, cuándo se mandan correos, se manda información pasivos por WhatsApp, el riesgo de que muchos no caigan en los teléfonos, independientemente de que alguien se haya auto eliminado o lo haya bloqueado, tiene que ver con la capacidad de la cantidad, la otra es el tiempo en el que se envían, si yo mando información en los niveles, aunque no lo crean y eso me lo explicó el técnico de la oficina, en los tiempos donde hay mucho volumen de tránsito de mensajería, podría ser que mucha gente no lo reciba y la otra es un caso como el mío, mi oficina, en mi oficina a mí me cuesta un montón recibir internet en el teléfono, generalmente los recibo, yo instalo WhatsApp en la computadora, lo tengo instalado, entonces es más fácil, pero también podría ser que no entren dependiendo de la distancia donde yo tenga mi teléfono versus el equipo, aunque no lo crean o si yo salgo a una reunión eventualmente por esa misma condición, podría no cargarse, de hecho, ahorita le estaba pasando a Magaly, un dato de que

yo tampoco lo tengo, no es culpa de la condición, es el volumen que se está enviando en ciertos momentos.

No todos estamos en la capacidad de verlos al mismo tiempo o las bases de distribución, por así decirlo, o las condiciones que se presentan, tecnológicas que desconozco, los nombres tecnológicos podrían ser que en algún momento bloqueen el acceso de cierta información o incluso el lugar donde nosotros estamos ubicados, pero ese es un dato nada más para que conozcan y se lo digo de fuente de un ingeniero en este tema.

#### El presidente Wilberth Quesada:

Muchas gracias doña Mercedes, aquí no estamos atacando a nadie, digamos, y yo estoy revisando igual si es que digamos en mi correo o en bandeja de entrada, de spam, se me fue asocial o a promociones o cualquier otra cosa y de verdad no lo tengo, entonces me hace sentido lo que dice Mercedes que podría estar sucediendo y ahí aquí más bien es para mejorar ese tipo de cosas que de pronto no tenemos por qué conocerlas, pero que podría pasar. que se revise, que se revise, porque a lo mejor si aquí que somos 6-7 personas las que estamos aquí en este chat en este momento, a doña Laura no le llegó, a doña Mercedes tampoco y a mí tampoco estamos hablando que somos 3 de 7 de verdad, o sea, ya hay algo porque somos 3 de 7 a los que no nos llegó, entonces hay que chequear a ver si de pronto cuáles son los elementos que podrían estar incidiendo, hay que buscar gente que sepa de esto, como dice Mercedes, ya nos mencionó algunos, tal vez nos pueda recomendar esa persona o alguna otra que nos pueda hablar sobre de qué manera podemos nosotros identificar qué podría estar ocurriendo esto y con qué incidencia podría estar ocurriendo porque, de nuevo, si de 3 de 7 no nos llega, pues sí está pasando algo y eso es lo que uno tiene que examinar, simple y llanamente para ver si eso se puede corregir.

Hecho supondría que sí porque estamos en el año 2023 de nuestro Señor Jesucristo con una tecnología muy avanzada, entonces yo me imagino que eso son cosas que eventualmente se pueden corregir, porque no digo que no se esté haciendo, por eso lo puse en el tapete, yo no lo recibí, Magaly me envió ahí el que se envió, pero no lo recibí, no sé qué pasó, yo ahí lo que le haría la instancia de la administración en este caso para no demorar es que averigüemos

con los técnicos que se encargan de este tipo de cosas sobre este tema para ver qué puede estar pasando, por qué este tipo de mensajes masivos no llegaron. Incluso, repito, el del correo del Colegio a mí tampoco me llegó, algo pasó, porque yo me voy al spam y tampoco lo tengo en el spam, no está en ningún otro lado, entonces de alguna manera se devolvió y yo nunca me di cuenta.

Aquí lo importante es, para efectos prácticos de que la información le llegue a la mayor parte de la gente posible, si se está haciendo el esfuerzo, pues ahí hay que chequear eso, entonces esa instancia a la administración. ¿Algún comentario más doña Laura?

La Tesorera Laura González:

Sí, yo lo que le voy a decir a doña Magaly, es que no se preocupe si dos cuentas de correo mandan la misma información, el Colper que se encargue de lo suyo y el Fondo también, entonces no se preocupe por eso, lo importante es que llegue la información y llegue de la forma adecuada, porque en ese momento lo que necesitamos es lo del crédito y tal vez más de un colegiado no lo sabe y se entera por otro. Entonces yo creo que eso no le debería preocupar usted, lo importante es que se haga.

Y, por último, si este problema sigue, usted haga al azar, coja algunas cuentas y simplemente pregunta a la persona si le llegó el correo o no le llegó, para ir viendo realmente si es un problema, no sabemos si será de la cuenta o la cuenta que nosotros usamos, también los dominios que nosotros estemos usando de cuentas, hay algunas que tengan restricciones por correos masivos, entonces también es un asunto para valorar.

El presidente Wilberth Quesada:

Gracias por la recomendación Laura, para que por favor la Administración tome nota y yo creo que sí, esto nada cuesta que se haga una encuesta después de que se ha hecho un envío masivo en el momento que tenga el chancecito, que a algunas personas muy puntualmente se les envíe un mensaje aparte y se les pregunte, ¿le llegó el mensaje de tal publicidad?



Si no lo hacen conmigo, yo no me enojo, y les diré si me llegó o no me llegó y a partir de ahí ver qué pudo haber pasado por qué no le llegó el mensaje y eso es un tema técnico, pero creo que sí es importante buscar esos apoyos para verificar qué está pasando.

Bien, continuamos aquí con la revisión. Lo del listado de los expresidentes del Fondo de Mutualidad, ya se nos informó la semana pasada lo del tema del cartel para la decoración del baile del 50 Aniversario ya pasó, lo del tarifario para la investigación para la campaña de crédito que fue hecho también para efectos de la campaña, luego el cartel para la contratación de chapeo ya es ya se hizo también.

Lo de la encuesta de servicio médico fue presentada la semana pasada, la venta de la propiedad de Puriscal, don Carlos, usted nos dijo que, y ese fue un acuerdo que se tomó la semana pasada, que no es este que está aquí, pero de una vez para como dicen matar dos pájaros con una misma piedra, ¿en qué quedamos con lo del señor que iba a conversar?

El jefe del Fondo Carlos Fonseca:

El asunto fue que el viernes amaneció lloviendo terriblemente, yo iba con la persona que iba a echar la última etapa del veneno, el problema es que el veneno cuando está lloviendo se lava, entonces no funcionaba el asunto, me di a la tarea de llamar al señor por teléfono, la idea era hablar personalmente porque este miércoles, si tengo que ir esperando que el clima esté bien. Le hice la primera propuesta, la cual eran los ¢71.000.000, le dije que estaba la propuesta del Consejo de Administración, se le estaba haciendo una rebaja y entonces él dijo que la iba a valorar y que el miércoles que iba a hablábamos para hacerme una contrapropuesta. Entonces en eso quedamos, realmente no perdí la oportunidad de hacerlo porque igual había quedado con él de llegar.

El presidente Wilberth Quesada:

Perfecto. Entonces quedamos atentos a la próxima y nos traiga el resultado de esa contrapropuesta del señor.

Bueno esto no porque es un subsidio de retiro, el siguiente igual es un subsidio, el siguiente la promoción para el crédito salvadita que ya se está haciendo, eso sí lo he visto publicado,

el proceso de contratación de procesos y procedimientos, eso está para verse el próximo lunes, el cartel de contratación para peritos ya eso pasó, se adjudica la contratación para la chapia también de Puriscal, la compra de los de 660 cupcakes también la de rechazas. Lo del subsidio se encarga la administración lo de Marcelino Rivera, eso ya pasó. También, se pide a la administración que presente a este Consejo una propuesta de reglamento de subsidios a la luz del Estatuto, ¿es lo del tema de subsidios don Carlos?

El jefe del Fondo Carlos Fonseca:

Sí, eso es lo de subsidios, ya lo estoy montando, yo no sé si quieren verlo con el Estatuto.

El presidente Wilberth Quesada:

Yo creería que lo mejor es que lo veamos con el Estatuto de una vez con Carlos, por favor para que venga, creo que eso está para la próxima sesión ordinaria para el otro lunes, por favor para que eso venga ahí incorporado de una vez.

El jefe del Fondo Carlos Fonseca:

Ahí viene la reacción del artículo 14, que eso no lo hemos visto, y que ya lo tenía hecho también y entonces estoy metiéndole un apartado más que viene con la parte de subsidios.

El artículo 14 es del Reglamento y lo de subsidios, también hay que tomar en cuenta que está el artículo 28 que nos da la posibilidad de poder hacer análisis como se hizo en el caso de aquel colegiado.

El presidente Wilberth Quesada:

Sí, tenemos que para los subsidios no existe.

El jefe del Fondo Carlos Fonseca:

No existe como un artículo 14, pero sí en cada subsidio también sí está puesto cuáles son las reglas del juego, que tiene que estar al día, que debe tener tanto tiempo.

El presidente Wilberth Quesada:

Por eso, hay que crear un artículo, un reglamento en ese tema del subsidio para dar la particularidad que, si tiene el crédito, el artículo 14, ese es el acuerdo.

Yo creería que lo podríamos ver con los temas de una vez, aunque no está en el Estatuto, pero verlo dentro de los temas del Estatuto, uno por si se podía incorporar ahí, creo que no sería necesario, pero, dos, porque además es un elemento que es importante para esa Asamblea Extraordinaria de noviembre.

El jefe del Fondo Carlos Fonseca:

De hecho, yo revisé el Estatuto de cabo a rabo para ver dónde podía meter algo de los subsidios y no sé, lo vi como medio tallado, pero hay que hacerle más.

El presidente Wilberth Quesada:

Podría incorporarse, pero tal vez es amarrarse mucho metiéndolo ahí en el Estatuto. Lo que habíamos hablado era que en el Estatuto venía de los subsidios y eso de los subsidios remitiera a un reglamento, de ese tema del subsidio que de hecho fue algo que el mismo Fiscal recomendó en esa línea para que lo hiciéramos así. Entonces, bueno, veámoslo por favor, para que lo incorpore igual para la próxima sesión, el próximo lunes.

Esto es un crédito, el homenaje a los fundadores, que ya se informó y lo tenemos esta semana también, la campaña “Ven a mi casa esta Navidad” eso está listo. Lo de la jornada la atención de la mujer ya lo vimos la semana pasada, un crédito, el otro es un subsidio, el otro es un subsidio, el otro es un subsidio. La temática para la actividad del Colegiado de Honor ya pasó, lo de Melissa Navarro, un crédito, se aprueba el acta 36, se aprueba el cartel de presentación para la decoración del evento del Colegiado de Honor ya pasó.

Se aprueba lo del oficio de Junta, de la campaña bienestar, el PAO 2024 en la sesión ordinaria para que lo hagamos nosotros, la amonestación verbal a don Carlos, ¿eso es lo último?

La Asistente Administrativa Magaly Mora:

Sí señor, ahorita me quedaría pendiente solamente de incluir el acta extraordinaria que ustedes acaban de aprobar y las otras dos todavía no están, entonces no puedo ponerlas.

El presidente Wilberth Quesada:

Perfecto, está bien, perfecto, esos van para la que sigue, perfecto, esta revisión la podemos hacer así rápido y estamos todos al día. No sé si alguna directora tiene alguna observación o el Fiscal algún punto, adelante doña Mercedes.

La Vocal 1 Mercedes Quesada:

Yo sí quiero pedir que tomemos un acuerdo relacionado que se le explique, se le solicite a Jorge el encargado tecnologías, que haga una revisión sobre los sistemas de información y ver los alcances, porque me preocupa el hecho de que no se esté llegando a todo mundo y no sea porque no se hagan las cosas, sino porque definitivamente tal vez en alguna condición la tecnología nos está fallando o no tiene el alcance suficiente por si se requiere algún tipo de equipo o ampliar alguna condición o mejorar algo para que él también nos lo haga de conocimiento, para ver si ampliamos dentro de esa condición y esa perspectiva.

Me gustaría que se tome un acuerdo para solicitarle a Jorge hacer las preguntas correspondientes al tema que nos compete, que nos indique las respuestas relacionadas al por qué esas condiciones suceden estrictamente y que nos haga las recomendaciones del caso si es la parte necesaria. Yo les ofrecí la información que tengo porque yo la solicité en la oficina y podría ser que Jorge pueda solucionarlo a nivel Colegio, si no, pues buscar otra opción.

El presidente Wilberth Quesada:

Totalmente de acuerdo y totalmente a favor también, yo lo había dejado como un tema para que la Administración hiciera las consultas correspondientes, pero me parece muy bien tomarlo como un acuerdo y que se delegue a la Administración para que converse con el encargado de TI del Colegio y le haga ver esta problemática que se ha que se ha abordado hoy y ver qué tipo de recomendaciones nos da para poder solventar este tipo de situaciones recomienda TI, ignoramos hasta dónde puede llegar esto, lo cierto es que se está dando porque ya lo vimos, 3 de 7, y que se pueda resolver porque al final de cuentas, en efecto, lo importante es que la información llegue a todos, entonces bajo la línea que lo ha recomendado doña Mercedes sometió a votación en ese acuerdo para encargar a la administración para que

converse con TI, le exponga la situación que se ha indicado aquí, la problemática que se ha indicado con respecto al recibimiento de los mensajes o al no recibimiento de mensajes, tanto vía WhatsApp, como vía correo electrónico por parte del Colper, nos haga un diagnóstico, y nos indique la recomendaciones que procedan para poder resolverlo. Entonces en esa línea, someto a votación la propuesta de la directora Quesada, ¿doña María Eugenia?

La secretaria María Eugenia González:

Totalmente de acuerdo.

El presidente Wilberth Quesada:

Gracias, ¿doña Aleyda?

La Vocal 2 Aleyda Solano:

De acuerdo, por supuesto.

El presidente Wilberth Quesada:

Gracias, ¿doña Laura?

La Tesorera Laura González:

De acuerdo.

El presidente Wilberth Quesada:

Gracias, ¿doña Mercedes?

La Vocal 1 Mercedes Quesada:

Totalmente de acuerdo.

El presidente Wilberth Quesada:

Gracias y aquí el presidente también de acuerdo, 5 votos a favor aprobado por unanimidad para que la Administración proceda de conformidad con lo indicado.

*Acuerdo 07-42-23: Se acuerda delegar a la Administración que converse con TI para exponerle la situación sobre el problema de no recibimiento de mensajes por vía WhatsApp y vía correo electrónico del Colegio, y que TI proponga las posibles soluciones. (Acuerdo en firme y por unanimidad)*

#### **6.4 Rifa: Encuesta del Servicio médico**

El jefe del Fondo Carlos Fonseca:

Esta es la encuesta que se hizo y que se iba a dar una mamografía, aquí vamos a usar el sistema que hemos utilizado para poder determinar de quién la persona que se va a ganar y que sea un proceso totalmente transparente, ya que están los miembros del Consejo y está la Fiscalía.

La Tesorera Laura González:

¿Qué tipo de mamografía es?, ¿convencional?, ¿o 3D?

El jefe del Fondo Carlos Fonseca:

Ahí sí me dejó mal, yo se la pedí al Metropolitano, y me dieron una mamografía, pero yo sí con ese tema le quedo pendiente.

El Fiscal Gerardo García:

Es muy probable que sea una estándar, no creo que sea una 3D.

La Asistente Administrativa Magaly Mora:

Vamos a ver cómo nos va, porque por ahí vi gente que no tiene el dato completo, entonces, habría que hacerlo nuevamente si sale esa persona.

El presidente Wilberth Quesada:

¿Era una mamografía?

La Asistente Administrativa Magaly Mora:

Sí, lo que pasa es que no se puso si era hombre o mujer y recuerden que los hombres también pueden tener cáncer de mama.

El Fiscal Gerardo García:

Hay mamografías para hombres también.

#### **6.5 Propuesta evento Conmemorativo Fundadores del Fondo**

El presidente Wilberth Quesada:

Esto es algo que realmente ya conocimos, que ya se nos compartió, pero que se necesita aprobarse nada más ahí sí, rápidamente se proyecta, por favor para que quede constando en actas.

La Asistente Administrativa Magaly Mora:

Igual ahí les traje otra información que viene, que es importante también que la vean ustedes y que tomen una decisión para yo poder este empezar a trabajar. La propuesta, en resumen, la fecha era del 23 de noviembre, del horario de 6:00 de la tarde a 8:00 de la noche.

El presidente Wilberth Quesada:

Magaly nada más un asuntito, esa fecha del 23, ¿no es la que se está proponiendo Yanancy para la Asamblea Extraordinaria?

La Asistente Administrativa Magaly Mora:

No, ella propuso el 30 de noviembre.

El presidente Wilberth Quesada:

Perfecto.

La Asistente Administrativa Magaly Mora:

De hecho, ese día yo me aseguré de que no hay nada, porque ellos este mes que viene están teniendo muchos eventos, entonces es que no chocara con nada. El evento sería totalmente protocolario.

La Tesorera Laura González:

¿Cae jueves?

La Asistente Administrativa Magaly Mora:

Sí señora cae jueves, porque viernes hay un evento precisamente del Colper que creo que es sobre la salud masculina que es la otra de la femenina, como octubre es del cáncer de mama y en noviembre del cáncer de próstata, entonces ellos lo hicieron de esa manera separada.

El evento sería protocolario, ahí sería que don Wilberth de unas palabras y se dé un video conmemorativo. De hecho, precisamente yo estoy buscando información junto con doña María Eugenia, que me está ayudando con las personas porque ella las conoce mejor que yo, entonces ella me está ayudando en esa parte, se daría una entrega de reconocimiento y un refrigerio tipo cóctel.

Aquí yo les había mencionado el personal que yo más o menos necesitaba para ese día del evento, se me olvidó poner aquí a la compañera Sharlene, que sería la maestra de ceremonias, pero ya a ella yo la tengo mapeada.

El presidente Wilberth Quesada:

¿Contrataciones para eso Magaly?

La Asistente Administrativa Magaly Mora:

Sería lo de los premios, que también aquí les traigo una información que ustedes necesitan saber para yo poder empezar a trabajar esa parte de los premios, ¿cuántos?, ¿qué vamos a hacer?, porque, por ejemplo, aquí yo estoy tomando a partir del año 73, que fue cuando aparece en el mapa que el Fondo empezó a existir, a partir del 15 de septiembre de 1973. Esta es la Junta Directiva que estaba en ese año y todos están fallecidos, de ellos, pude conseguir que este señor tiene un hijo, y este señor tiene un hijo; aquí el problema va a ser cómo voy a contactar a esas dos personas porque no sé, o sea, cómo podría yo buscar el contacto de ellos si no son colegiados.



Acá, según lo que yo investigué, en esta asamblea se vio el reglamento de Fondo de Mutualidad, que era Fondo de Mutualidad de Ahorro y Préstamo, la mayoría están fallecidos. Don está activo y está también activo, él es exonerado, aquí traigo la información de ellos.

La Tesorera Laura González:

Perdón doña Magaly, don, el hijo de él es don. Y si no estoy mal, es actualmente el presidente de la SUTEL.

La secretaria María Eugenia González:

Sí, ese es el hijo de.

La Asistente Administrativa Magaly Mora:

De los que no traigo contacto es porque yo los revisé en el Tribunal, pero hay personas que no sé si es porque son más viejitas, no tienen registrado todos los hijos, por ejemplo, que tengan.

La secretaria María Eugenia González:

Magaly perdón, usted no me había dicho nada del negro. Sin embargo, me dijo hoy que el negro había estado ahí, igual que, yo tengo un chat con él y con un grupito.

La Asistente Administrativa Magaly Mora:

Sí, entonces ahí están las personas que me aparecen fallecidos, los que me aparecen activos luego aquí en la del 78, que en realidad no fue el primer Estatuto, lo que pasa es que en esta sesión que ellos hablan del Estatuto, ellos dicen que hubo un Estatuto antes, pero que se perdió y que no saben dónde está y ellos lo volvieron a construir y hasta este año es que realmente se aprueba el primer Estatuto.

Entonces aquí está, la Junta Directiva que estaba en ese momento que eran, por ejemplo, la podemos contactar, ella está retirada, don.

La Vocal 1 Mercedes Quesada:

Lafitte Fernández ya murió.

La Vocal 2 Aleyda Solano:

¿Quién?

La Vocal 1 Mercedes Quesada:

Lafitte Fernández

La Asistente Administrativa Magaly Mora:

Yo no tengo información porque a mí me aparece inactiva, entonces yo no puedo tener información, porque cuando la persona está inactiva y pasa algo de esa magnitud, nosotros no tenemos forma de cómo saberlo. Nosotros no sabemos cuándo la persona fallece y a nosotros nos llega el reporte que tal persona falleció, se manda la esquela y todo, pero digamos, en el sistema hay que cambiarlo. Entonces, si ellos están inactivos o retirados, nosotros no tenemos forma de cómo saberlo, por eso traje la información.

Luego, por ejemplo, don, en esa sesión se delega a don y a don para que ellos le hagan unos cambios al Estatuto que ahí mismo, en esa sesión de asamblea hicieron unas mociones y se hicieron ciertos cambios y ellos son los encargados de hacer esos cambios, hacerlos efectivos.

Y luego aquí tengo la información del primer Consejo de Administración, que los que están vivos son don y que doña María Eugenia me informó hoy que ya ella habló con ellos y que están de acuerdo en colaborar. Y aquí está toda la lista de expresidentes que tengo yo mapeados.

Aquí, en esta parte de aquí está vacío, porque este señor estuvo de presidente desde esta fecha hasta esta fecha, él fue presidente y, de hecho, consta en un libro del Colegio de Periodistas, entonces aquí tengo todo mapeado, sería volver a hacer una invitación, igual que la vez pasada para el baile nada más que tropicalizando esa carta y hacerla a este evento y listo.

La secretaria María Eugenia González:

Yo los estoy llamando personalmente porque, primero, porque los conozco bien y después porque me parece que es muy importante, les he estado diciendo que después les llega la invitación, que Magaly se comunica con ellos y bueno, va a participar, no que les parece que y, que fueron los primeros en esa acta, den unas palabritas en el video.

La Asistente Administrativa Magaly Mora:

Exactamente. Entonces ahí sería, con toda esa información que yo tengo, ir construyendo el video, pero aquí lo que yo necesito saber es cuántos reconocimientos debo mandar a hacer porque ya yo tengo también ahorita les presento las cotizaciones de los reconocimientos, pero necesito un aproximado de cuántos, 10-20, porque si por ejemplo aquí yo tengo tanta gente, pero no voy a poder mapear a los hijos de estas personas, ¿cómo hace ahí?, sería extraño hacer un reconocimiento que después no vamos a poder entregar.

El presidente Wilberth Quesada:

Yo lo que sugeriría ahí es como que sumes toda esa gente que tienes ahí, naturalmente, darte un tiempo prudencial también para efectos de la contratación de eso, que no es mucho tiempo porque ya mañana es el último día de este mes, y ver si salen 25 personas, por decirlo así, en eso que nos acabas de enseñar y vemos que de eso vas a conseguir información de 10-12, mandar a hacer unos 2-3 más por aquello, puedes mandar a hacer por ejemplo 15, 16, 17, porque no todos se van a poder conseguir y que presupuestemos contra eso, primero para no perder mucho presupuesto en esto, si eventualmente no se consiga a la gente y vamos a tener que dejar ahí lo que se vaya a regalar, pero segundo sí para tener los suficientes, no solo para cubrir a los mapeados, sino para tener ahí unos 3-4 adicionales que eventualmente puedan surgir.

La secretaria María Eugenia González:

Permítame hacer una propuesta aquí, a mí me parece, tal vez que los que están vivos, que se yo, todos esos otros vivos, va a ser muy probable que sí lleguen todos más los presidentes, y los otros, los que han sido presidentes, y estos por la condición que han tenido, y que a los fallecidos no nos pongamos a buscar a los hijos, porque si no va a parecer el hijo, el nieto, el

otro y el otro, y se nos va a hacer un montón, me parece a mí, sugiero, que a los fallecidos se les mencione, se les diga que integraron, pero tal vez hasta ahí, eso es lo que yo creo.

La Vocal 2 Aleyda Solano:

Sí, me parece esa idea.

La Vocal 1 Mercedes Quesada:

Excelente

El presidente Wilberth Quesada:

Lo único es que, como tal vez de la primera Junta, ¿todos han fallecido?

La Asistente Administrativa Magaly Mora:

De la primera del año 73, todos están fallecidos.

La secretaria María Eugenia González:

Sí todos están fallecidos, pero se mencionan, es que estamos hablando de 50 años.

El presidente Wilberth Quesada:

Sí, qué curioso, yo no esperaba que todos.

La secretaria María Eugenia González:

¿Pero es que sabe qué, Wilberth? le voy a decir, como me decía hoy, las luchas que se dieron fueron muchas para crear el Colegio, que fue una lucha terriblemente grande, él me decía hoy eso a mí y entonces imagínese que no tenían 15 años, por ejemplo, era muy joven, y ellos eran como un jefeados, como somos ahora que tenemos grupos, como jefeados por, esa es la cuestión que hay ahí, todo eso tanto me lo ha explicado como don; entonces, obviamente que todos esos eran más grandes, y entonces con todos los procesos que ellos fueron viviendo y pasando se hicieron ya más grandecitos y cuando se aprueba todo esto, pues ya está más grandecitos.

El presidente Wilberth Quesada:

Yo coincido con tu recomendación en el sentido de que los que estén vivos a esos se les invite naturalmente y que, a los fallecidos, no nos metamos como tal vez en esa bronca, yo ahí lo único que tal vez pensaría de los del 73 como todos están fallecidos, si pudiéramos hacer el intento de encontrar a algunos familiares, por ejemplo, como vos bien decís a través de encontramos al hijo, a, en el caso de, a, no sé si será localizable.

La secretaria María Eugenia González:

, sí, porque está la hija hay que recordar que es colega también.

La Vocal 2 Aleyda Solano:

¿Cómo se llama la hija de?

La secretaria María Eugenia González:

Está el hijo, y hay mucho familiar, está, hay muchos ahí.

El presidente Wilberth Quesada:

Sí, por lo menos uno, yo diría como el más directo, que sea el hijo.

La secretaria María Eugenia González:

Y en la segunda, que solo es y, que es la realmente la creación del Fondo, y esos serían los fuertes, pienso yo, y que usted los mencione.

El presidente Wilberth Quesada:

Y uno los menciona a todos.

La secretaria María Eugenia González:

Claro y una cosa bonita, pero en especial Fernando y Álvaro, que ellos fueron los que, junto con Rodrigo Madrigal y no recuerdo cuál otro, hicieron esto.

El presidente Wilberth Quesada:

Magaly, tal vez saquemos la lista de todos esos, de los que los acabas de mostrar ahí, incluyendo Junta Directiva, Consejo, Expresidentes, todos los que están vivos, por supuesto, me parece a mí que deberíamos permitirles un acompañante a todos, a cada una de esas personas, sobre todo porque son personas adultas mayores.

La secretaria María Eugenia González:

Y es un acto protocolario.

El presidente Wilberth Quesada:

En efecto, así es, así se estila, y ahí multipliques, y que, en el caso de esa primera Junta, los fallecidos, veamos ahí, yo creo que doña María Eugenia te puede ayudar a ver a quienes les podemos llegar como por el tema de invitarlos como un como un homenaje póstumo, igual a todos los vamos a mencionar naturalmente.

La secretaria María Eugenia González:

Y se hace un minuto de silencio.

El presidente Wilberth Quesada:

Exacto, me parece muy bien, todo eso hay que considerarlo, totalmente de acuerdo, y apenas tengamos eso, entonces ya usted sabe cuántas personas son y para efectos de la contratación de todo lo que significa, las placas que se van a entregar, que en todo caso me parece que en las placas el mensaje de ser muy genérico en el sentido de que, el Fondo de Mutualidad rinde homenaje a, no sé, el reconocimiento a los colegas, o no sé qué, creadores del Fondo y de sus primeras luchas, yo estoy aquí en mano alzada, algo muy genérico que encierre a todos, a los del 73, a los del 76, a los del 78, entonces como algo muy genérico, podemos buscar algo ya bonito, bien redactado para meterlo en la placa o en lo que se le vaya a dar.

Pero yo diría que esa sería la dinámica, Magaly usted haga los números, ahí agarró a todas esas personas, yo sé que doña María Eugenia le puede ayudar sobre todo con esos de la primera, para ver en este caso, de esos fallecidos a quien se podría contactar como familiar,

y a partir de ahí, con ese número yo diría que el otro lunes traer al Consejo los presupuestos que son necesarios.

La Asistente Administrativa Magaly Mora:

De las personas que están vivas, que se les pueda dar un reconocimiento, ¿ustedes le van a dar reconocimiento también a los expresidentes de estos años?

El presidente Wilberth Quesada:

Yo diría que no, yo los tendría como invitados.

La Vocal 2 Aleyda Solano:

Solo los fundadores.

El presidente Wilberth Quesada:

Exacto, son invitados por un tema de cortesía porque fueron presidentes.

La Asistente Administrativa Magaly Mora:

Entonces ahí serían 9, son 4 de esta Junta que están vivos, 3 de esta y dos de esta.

El presidente Wilberth Quesada:

Sí, pero ahí tienes al Consejo de Administración.

La Asistente Administrativa Magaly Mora:

Este sería el primer Consejo administración, los que están vivos son solo dos, luego en esta aquí están todos fallecidos, pero aquí hay 3 vivos, hay 1, 2 y 3 y aquí hay 4, 1, 2, 3 y 4.

Entonces son 9 personas.

El presidente Wilberth Quesada:

Sí, y de la primera, de los fallecidos, ver si podemos encontrar los familiares de esos, los que se puedan.

La Asistente Administrativa Magaly Mora:

¿Hacer un par más de estos para cubrir por decirlo así?

El presidente Wilberth Quesada:

Sobre todo, porque esa es la primera, entonces yo creo que con esos ahí sí califica el tema del homenaje póstumo, entregarles una placa.

La Asistente Administrativa Magaly Mora:

Aquí les voy a mostrar también lo que yo conseguí de los reconocimientos que esto fue una recomendación de doña Mercedes, que me ayudó en esa parte.

Hay dos, están estos que son de cristal, aquí vienen los precios de cada uno, esto es lo que lo que cuesta esto, por ejemplo, es que es grabado que me dijeron que podía ser ¢7.000 + IVA, yo no sé ustedes, o sea, qué tipo de presupuesto querrán que yo maneje, en ese sentido, más bien por eso es por lo que yo lo presento, para que ustedes me indiquen a mí cuáles les gustan.

La secretaria María Eugenia González:

El Fondo me dio una vez uno de esos.

El presidente Wilberth Quesada:

Sí, me parece.

La Tesorera Laura González:

Doña Magaly disculpe, y no le dieron dentro de la propuesta, como son ellos saben que a veces son varias personas a las que se le dan homenajes, como un paquete, tantos valen tanto.

La Asistente Administrativa Magaly Mora:

No, porque yo todavía no sabía cuántos iban a ser, entonces yo no puedo decirle a ella cuántos si yo todavía no tenía idea de cuántos, por eso hoy traigo las dos cosas, de hecho ya yo quedé con ella de que yo hoy presentaba esto y que mañana conversábamos ya yo también dándole a ella la seguridad de cuál podría ser el que nos guste, porque también ella me presentó todo eso, pero yo no tengo la potestad de decir, por ejemplo, de la placa cristal polar, quiero la D



o quiero la C porque yo tal vez puedo decir, pero ustedes no van a querer esa verdad, van a querer otra, entonces sería hacerle perder el tiempo a ella de que cotice algo si ustedes van a escoger una.

La Tesorera Laura González:

Yo le hacía la pregunta a ver si ella les mencionó dentro de la cotización.

La Asistente Administrativa Magaly Mora:

De todas formas, sí, ya yo he hecho cotizaciones grandes y si hacen precio, pero en este caso son muy poquitas también.

El Fiscal Gerardo García:

¿Es la Fábrica Nacional de Trofeos?

La Asistente Administrativa Magaly Mora:

No es la Fábrica Nacional de Trofeos. Yo con ellos no quiero nada.

El Fiscal Gerardo García:

¿Por qué, pasó algo?

La Asistente Administrativa Magaly Mora:

Sí, fue con los que tuvimos la vez pasada, el problema con los otros reconocimientos que duraron un montón porque venían de otro país. De todas formas, ahorita en ese momento necesitamos que ustedes escojan uno que esté aquí ya, o sea que no haya que mandar a traer absolutamente nada al extranjero, porque entonces eso no nos da tiempo.

El presidente Wilberth Quesada:

¿Estos otros en qué precio están, andan parecidos?

La Asistente Administrativa Magaly Mora:

Aquí están los precios, por ejemplo, estos yo los veo más económicos, por ejemplo, los números D que serían esos que son más pequeñitos cuestan 18, a eso hay que sumarle el grabado, y si no, siguen estos otros, hay diferentes precios y diferentes formas. Entonces ahí sería que ustedes me digan, bueno, me gusta este.

La Tesorera Laura González:

¿Esos tienen un reloj?

La Asistente Administrativa Magaly Mora:

Esos que tienen reloj cuestan 40 y algo, fue el primero que pregunté, pero cuando me dijeron el precio yo dije, no.

El presidente Wilberth Quesada:

Esos Europa ya se nos salen un poquito de presupuesto.

La Vocal 1 Mercedes Quesada:

Me gustan los de la gota.

El presidente Wilberth Quesada:

No, es que es como muy del agua eso.

La secretaria María Eugenia González:

Ay sí, eso yo veo como que no es para nosotros.

El presidente Wilberth Quesada:

Como si fuera el AyA que está dando un premio.

La secretaria María Eugenia González:

Yo vi uno muy lindo antes.

El presidente Wilberth Quesada:

Esos Ártico esos Ártico y esos de óvalo a mí no me disgustan, ni el mármol polar, esos de Colgate o Huggies, todos están en esa línea, yo los veo bien.

La secretaria María Eugenia González:

Este, por ejemplo, ese de Ártico está muy bonito.

El presidente Wilberth Quesada:

¿Verdad que sí?

La secretaria María Eugenia González:

Sí es muy sobrio.

El presidente Wilberth Quesada:

Sí, está muy sobrio, exacto, esa la palabra.

La secretaria María Eugenia González:

Ese, el D, cualquiera de esos.

El presidente Wilberth Quesada:

Yo pensaría compañeras, si estamos hablando de que son 9 y póngale por los póstumos en unos 3, cuatro más, Magaly más o menos.

La Asistente Administrativa Magaly Mora:

Sí, más o menos.

El presidente Wilberth Quesada:

Son entre 12 y 14 más o menos, yo creería que son los que se van a hacer, si es así y escogemos, por ejemplo, uno de un valor por ejemplo este, que vale ¢31.700, ese de Ártico, más la impresión que son ¢8.000, vale ¢40.000 en números redondos, ¢40.000 por 10 son ¢400.000, estamos hablando de que son 14 a ¢40.000 + IVA, estamos hablando que son ¢560.000 + IVA entonces son como ¢620.000 más o menos, digamos groso modo, yo veo un

buen presupuesto para eso, yo creería que podría andar por ahí en ese precio, esos de ¢31.700, que también tienen un buen espacio para poder poner un mensajito adecuado están bonitos y están sobrios.

La Vocal 2 Aleyda Solano:

¿Y el de 22 cm, cómo lo ven, el C?

El presidente Wilberth Quesada:

Un poquito chico es que hay que ponerle un mensajito bonito.

Aprovechemos ese tipo ¢31.700 o no importa el de ¢32.800 que está arriba pero que anden en ese presupuesto que más o menos cada reconocimiento de esto nos cueste, digamos ¢40.000 + IVA más o menos para poner números, y como son 14 personas, ya sabemos que tenemos un presupuesto de un poquito más de ¢600.000 para eso, ¿les parece?, para que Magaly pueda cotizar porque a lo mejor le van a salir un poquito más baratos porque son unos 14 y le van a hacer precio tal vez, pero que ella los pueda cotizar.

La secretaria María Eugenia González:

A mí me parece.

La Tesorera Laura González:

¿Y cuáles otros tienen doña Magaly, solamente estos o hay otros?

La Asistente Administrativa Magaly Mora:

No, los que le acaban de enseñar que son de cristal.

La secretaria María Eugenia González:

Los de cristal ni se pueden leer.

El presidente Wilberth Quesada:

Ese es el problema de los de cristal, no se ve el grabado, no se leen. Y andan precios parecidos, entonces yo creo que ahí el mármol es más elegante, además también.

La secretaria María Eugenia González:

Más elegante, eso parece una cosa de perfume.

El presidente Wilberth Quesada:

Sí, es más sobrio. Entonces, compañeros para no demorarnos y si les parece, porque aquí además tiene que traer la propuesta porque esto no se va a poder comprar por caja chica naturalmente.

La Vocal 2 Aleyda Solano:

Hay que hacer cartel.

El presidente Wilberth Quesada:

Exactamente, entonces más bien para que ella pueda ir adelantando para que cotice de una vez, a ver en cuánto se los dejan ya con IVA incluido, que se haga el cartel tal cual, de una vez y si lo puedan traer, más bien para el lunes.

La Tesorera Laura González:

Qué lástima los de los relojes están bonitos.

El presidente Wilberth Quesada:

Sí, lo que está bonito es el precio.

La Tesorera Laura González:

No también es que salen parecido, está en ¢34.000

El presidente Wilberth Quesada:

Hay que ver la medida, aquellos son de 25 cm y estos son de 18-19, son muy pequeños muy pequeño.

La secretaria María Eugenia González:

No me parece a mí, no es tan sobrio para una ocasión así.

El presidente Wilberth Quesada:

Aquí no es que hay que aprobar simple y llanamente. Magaly lo está sometiendo a referencia para que le demos una referencia que me parece que está bien, démosle esa referencia del BPMA2 de 25 cm a ¢31.700 para que ella pueda solicitar ya una cotización en forma y a partir de esa cotización en forma se haga el cartel.

¿Algo más de presupuesto, Magaly?

La Asistente Administrativa Magaly Mora:

Eso es lo que tengo, porque he trabajado en la otra parte, me llevó un poquillo de tiempo la parte de buscar la historia, pero por dicha ya lo tengo todo, ya no tengo nada más que hacer en eso, ya sería empezar a buscar la parte de la comida, ponerme de acuerdo con los compañeros.

Creo que sí es importante hacer una reunión con ellos para que me guíen en esta parte del evento, ya había tenido una reunión con ellos, pero también estaba yo un poco confundida, en ese momento no tenía información, no sabía ni qué iba a hacer, entonces ellos más o menos me dieron una guía de que podría ir haciendo, que fue esto precisamente la investigación, entonces ahorita sería una reunión con ellos para ver el evento en sí, cómo lo vamos a montar y la parte del video que sí es muy importante.

El Presidente Wilberth Quesada:

Sí hay que hacerlo, hay que decirle al nuevo productor cuanto antes que nos ayude con eso para poderlo montar, aprovechar que viene con buena batería. ¿Doña Laura?

La Tesorera Laura González:

Sí, dos consultitas doña Magaly, ¿también usted tiene contemplado decoración, arreglos y todo eso son cuántas horas extras del personal, compañeros del Colper?

La Asistente Administrativa Magaly Mora:

Si nosotros por ejemplo contemplamos las horas extra, sería de 5:00 de la tarde a 8:00 de la noche, tenemos que hacerlo así porque las personas que yo llevo van a trabajar de principio a fin. Luego en la parte de la decoración también ya nosotros hemos ido mapeando, de todas formas, eso es con la compañera de servicios generales que sabe mucho, también de la parte de etiqueta y protocolo y cómo se van a poner las mesas en la parte del salón.

También estoy cotizando o estoy viendo el tema de la música, que tampoco puede ser algo muy ruidoso ni muy este de fiesta porque es un evento de protocolo, entonces tiene que ser todo perfecto.

La Vocal 2 Aleyda Solano:

Magaly, con todo el respeto tiene que ser algo suave, no tiene que ser estrambótico ni muy ruidosos.

La secretaria María Eugenia González:

Perdón, yo creo que podemos escuchar a nuestra querida Aleyda, porque ella estudió música.

El presidente Wilberth Quesada:

Adelante.

La Vocal 2 Aleyda Solano:

Sí, es que yo le comentaba a Marujita, que cuando se contrató el saxofón y la guitarra para la comida, sinceramente no era adecuado porque es un instrumento demasiado fuerte. La guitarra estaba bien, pero el instrumento no se daba para una cena o para el almuerzo. Siempre hay que saber que la comida tiene que ir con una música suave, tenue, suavecito, digo yo a ver si me entienden, nosotros hablamos de otro término, pero tiene que ir suave porque, primero, vamos a estar con personas sumamente adultas y después, que la comida, si usted le pone atención, usted llega a un lugar y le ponen una música fuerte. Usted tiende inconscientemente a tragar rápido, a respirar muy fuerte, en cambio, una música suave a usted le permite digerir las cosas de una forma más correcta, eso lo estudiamos aún en música.

Yo le comentaba a María Eugenia que yo estudié música en el conservatorio y todas estas cosas nosotros lo aprendimos, entonces por el hecho de que yo sentí la cena como atragantada con el saxofón, muy bonito toca el muchacho, pero es una música fuera de lugar para el momento de consumir los alimentos.

El presidente Wilberth Quesada:

¿Y usted qué recomendaría doña Aleyda, qué tipo de música, qué tipo de intérprete?

La Vocal 2 Aleyda Solano:

Puede ser un violín o guitarras que interpreten.

El presidente Wilberth Quesada:

Yo creo que dentro de las cotizaciones que teníamos la vez pasada teníamos un violinista, cierto, preguntemos nada más, que no se nos salga de los ¢200.000 porque si no hay que salir a hacer un cartel y ahí ya sí se nos complica.

La Vocal 2 Aleyda Solano:

O algún pianista, algunas personas tienen no solo piano, sino el sintetizador que tiene melodías suaves y ellos las interpretan, eso también se puede dar perfectamente.

La Vocal 1 Mercedes Quesada:

Ahí lo que hay que hacer es precisamente, a la persona que se va a contratar o a quienes se vaya a contratar, explicarles eso, que ellos presenten un repertorio para ese momento, y calificar el repertorio.

La secretaria María Eugenia González:

Ellos saben bien qué se hace para un evento así, qué pueden tocar, eso lo saben.

El presidente Wilberth Quesada:

Toda esa gente sabe y ellos te adaptan el volumen y todo para ese tipo de público, es una actividad diferente, esta es muy diferente, es protocolaria. Hay que ayudarle a Magaly para



buscar las cotizaciones y que las pueda tener en tiempo. Y un requisito que sí es importantísimo es que no se nos vaya de los ¢200.000 con el impuesto, porque si no hay que salir a hacer la contratación con cartel y ahí sí se nos puede complicar por un tema de tiempos.

Entonces yo creo que ahí le daríamos la carta blanca a la Administración para que presente esa propuesta el próximo lunes con los carteles que competa porque en el caso del presente, si va a tener que ser cartel y lo del tema de la alimentación, que todavía está por verse, creo que igual posiblemente se va a tener que ir a un tema de licitación y lo único que yo vería eventualmente que no sería es el tema de la música que tal vez si pueda quedar por debajo de los ¢200.000 y aquí el tiempo nos gana, entonces eso, todo en su conjunto, debería ser presentado el próximo lunes para poderlo probar y salir en tiempo. Magaly, yo sé que es presión, pero no hay de otra.

#### La Asistente Administrativa Magaly Mora:

Lo que me tenía un poco preocupada era esta parte, precisamente la que ya hice, la investigativa, que era mapear a todas esas personas que ya lo tengo, entonces ya con eso me es más fácil a mí trabajar y construir todo lo que es el evento.

#### El presidente Wilberth Quesada:

Y como es tipo coctel, creo que está muy claro el tipo de alimentación, qué es, los vinos que hay que contratar para que estemos claros, ahí el tema don Carlos es el presupuesto que tenemos asignado, o sea que estemos muy claros porque ya solo con los premios llevamos ¢600.000, la comida no sé cuánto va a costar y adicional, porque aquí estamos hablando de contratar las mesas, la decoración, todas estas cosas, es necesario nada más que usted le tenga ojo al Cristo con el presupuesto, porque lo tenemos, ciertamente lo tenemos, pero sí para que lo podamos tener claro y lo podamos ver el lunes de una vez para aprobar con sus respectivos carteles y contrataciones. Yo creo que esto no debería pasar del lunes porque ya el próximo lunes estamos hablando de que es 3, 4 y si estamos hablando de hacerlo el 23 nos van a quedar 20 días, incluso ya para los carteles está tallado.

Yo le agradezco a doña María Eugenia el apoyo que le está dando a Magaly en esto y que nos está dando a todos porque la verdad es que nos está dando a todos en cuanto a las personas, la búsqueda de esas personas, hablarles antes, excelente María Eugenia de verdad, muchas gracias porque les estás hablando antes que me parece que es una cortesía y hay que hacerlo con este tipo de personas, de verdad muchas gracias.

Entonces quedamos con eso para que ustedes nos presenten el lunes toda la organización, con todo lo que lo que eso conlleve de una vez para aprobarlo.

La Asistente Administrativa Magaly Mora:

Ahí sí sería, para ir adelantando, si ustedes me autorizan, como los carteles llevan formulario, hacer esa parte, si yo tengo los formularios, yo se los paso a ustedes y ustedes me dicen si están bien, y ya el lunes presentar la propuesta de cartel no de formulario.

El presidente Wilberth Quesada:

Exacto, muy bien, así es así es, nos lo pasa por el chat, exactamente.

## **6.6 Propuesta festival navideño**

La Asistente Administrativa Magaly Mora:

Listo seguiría este otro tema que también es mío, el tema del festival navideño.

Sería una forma de hacerlo, de boca en boca, porque si no les llega información por correo, por WhatsApp y por redes sociales, si va a llegar gente a esa actividad, entonces yo creo que refuerza un poco más lo que yo pensé de unirnos a la actividad del Colper con el festival navideño y que nosotros podemos, pues nos calza perfecto con nuestra temática de crédito hipotecario, que fue lo que les comenté la semana pasada, que sería un festival que ellos van a realizar el 17 de noviembre en la galería, el salón y el auditorio. Es de 04:00 de la tarde a 9:00 de la noche, entonces, como les había comentado, la idea es compartir con ellos el evento, metiendo un stand nuestro, adornar nuestra oficina, yo empezaría a partir de mañana con esa parte de adornar.

Ellos son los que están haciendo la organización, nosotros tendríamos sí que colaborar en algo, pero no necesariamente en todo el evento, aparte de que, en este momento con este otro evento, yo no tendría mucho tiempo como para darle énfasis a este. Pero si podemos colaborar, por ejemplo, este ellos estaban comentándome o más bien yo les dije a ellos que sí, iban a hacer una contratación, por ejemplo, de personajes que nosotros podríamos colaborar con esa parte, si ellos van a poner toda la parte gruesa del evento.

Yo nada más le dije, eso sí, que, si iban a hacer una cotización porque yo también lo puedo cotizar de mi lado, que no fuera mayor a ¢200.000 para no tener que incurrir en un cartel, ellos me dijeron que sí, de hecho, tiene una cotización ahí de 3 personajes en ¢200.000 que ahí lo estoy analizando y lo estoy viendo con otra gente que son con los que yo estuve trabajando ahora en el 50 y con el Colegiado de Honor que ellos también me pueden conseguir personajes un poco más cómodos.

La Vocal 2 Aleyda Solano:

Perdón, ¿qué son personajes?, no entiendo.

La Asistente Administrativa Magaly Mora:

Por ejemplo, si quisiéramos poner una señora Claus, un Santa Claus, un Grinch, un duende, etcétera y que pueda tener dinámica con la gente, que los pueda atraer a mi stand donde yo estaría, yo ese día solicitaría que Karla se quede conmigo para que ella me ayude con toda la información que se requiera.

Luego como les dije, es de 4:00 de la tarde a 9:00 de la noche y ese día van a estar emprendimientos que de hecho no se va a dar comida para que la gente llegue a comprarle a la gente que está ahí con su stand de emprendimiento. Entonces la idea es darle énfasis a nuestro crédito con el festival de ellos. Esa es la propuesta.

El presidente Wilberth Quesada:

Sí, a mí me parece. Es un tema de apoyo. Nosotros ahorita lo que necesitamos es mostrarnos con el tema de la campaña de crédito y vivienda, es una buena oportunidad, entonces hay que aprovecharlo.

La Asistente Administrativa Magaly Mora:

Ellos me comentaron que querían hacer la temática de los stand porque cada emprendedor va a tener un stand propio, entonces es brindar ellos un stand en forma de casita de jengibre, dándole énfasis a nuestra campaña de crédito hipotecario.

La secretaria María Eugenia González:

Claro, bellísimo queda.

El presidente Wilberth Quesada:

Absolutamente una casita me parece muy bien. Lo único, cuidamos el presupuesto porque la actividad no es nuestra, nosotros nos estamos pegando la actividad del Colegio, para que no terminemos nosotros cargando con más muertos.

La Asistente Administrativa Magaly Mora:

Como dicen, es fiesta, no carnaval, podemos colaborar en algo, yo les comenté a ellos, nosotros queremos estar, pero prácticamente como parte de los emprendedores, nada más que nosotros seríamos de parte del Fondo y podemos colaborar en una que otra cosa, pero no mucho.

La Vocal 2 Aleyda Solano:

Sí porque ya este año hemos gastado bastante.

El presidente Wilberth Quesada:

No hemos gastado, hemos invertido.

La Vocal 2 Aleyda Solano:

Bueno sí, veámoslo así.

El presidente Wilberth Quesada:

Muy bien entonces le damos igual el visto bueno a la Administración para que pueda proceder con esa actividad, igual nos presente, los presupuestos correspondientes que se van a gastar en eso para el próximo lunes, también para que por favor tomen nota.

La Vocal 1 Mercedes Quesada:

Discúlpennme que saque este punto de último momento, es nada más que estaba viendo mis anotaciones y necesitaba preguntarles, el señor, ¿recuerdan que era un señor adulto mayor? Doña me dijo que ella había presentado o había llenado el formulario en línea, pero yo no he visto que se haya resuelto algo al respecto.

La Asistente Administrativa Magaly Mora:

Yo tengo la respuesta, doña Mercedes, ya yo recibí los documentos ya los chequeé los revisé y llamé al señor, me contestó una señora que estaba con él, que me dijo que era la hija y hablé con los dos y les comenté, obviamente del programa social solidario, obviamente, tienen que aportarme varios documentos, como todos los gastos, todos los recibos, todo lo que ellos pagan y todo lo que ellos reciben de aporte, entonces estoy a la espera de que ellos a mí me pasen la información.

La Vocal 1 Mercedes Quesada:

Está bien, porque yo hablé con ella al día siguiente de que hablamos, pero no le había dado seguimiento precisamente para evitar el estrés y esas cosas, pero si solamente falta eso, démosle chance a ver.

La Asistente Administrativa Magaly Mora:

De hecho, ahora que llegó la compañera nueva, que hemos revisado varios subsidios, varias cosas que ella debe ir aprendiendo, yo le dije que en cuanto llegaran esos documentos, íbamos a ver ese subsidio juntas para que ella vea cómo funciona el análisis de ese subsidio, pero estoy en la espera.

El presidente Wilberth Quesada:

Perdón, pero si mal no recuerdo, ese era un caso de excepción.

## **6.7 Reformas del Estatuto**

Se traslada a la siguiente sesión.

El presidente Wilberth Quesada:

No hay más asuntos que tratar nada más indicarles que convocaría para sesión ordinaria el próximo lunes, para esa sesión vamos a ver qué hay, si hay algo urgente que deba o no conocerse con tema de presencialidad, porque si no la haríamos mixta o se haría virtual.

Pero no habiendo más asuntos que tratar, hacer las 8 de la noche con 56 minutos se levanta la sesión. Muchas gracias, buenas noches.

Wilberth Quesada Céspedes  
Presidente

María Eugenia González Alvarado  
Secretaria